



La Croissance Partagée avec l'Afrique

Pour une Afrique
souveraine et prospère...

NEWLETTER CROISSANCE PEACE DU 22 Août 2025 - NUMÉRO 244

SOMMAIRE



Français

**1- Grand concours de
détection d'innovateurs**

**2- Financement de projets ;
la méthode Croissance
PEACE**

**3- Formation Exclusive
Business Plan**

**4- Pour la promotion des
produits d'origine
africaine ; le label
«Croissance PEACE Noble
Africa»**

5- Livres publiés

**6- Proverbes et citations
africaines**

**Pensons positifs,
agissons constructifs.
On est ensemble !**

Ludovic EMANUELY - Président
Croissance PEACE
+33 680269719

www.croissancepeace.org
ludovic.emanuely@croissancepeace.org

ONG Croissance PEACE
apolitique et indépendante
Association 1901 à but non lucratif
56, avenue de Paris 94300 Vincennes France
Siret 822 375 226 000 13
APE 9499Z

Bonjour, j'espère que cette lettre vous trouvera en bonne santé.

Rappel du rôle de Croissance PEACE

Croissance PEACE est une ONG, apolitique et indépendante dont l'objectif est d'entendre les besoins et attentes des africains pour y répondre.

Croissance PEACE s'appuie donc, dans le monde, sur "le meilleur" proposé par chaque pays ou entreprise, sans préjugé d'origine et dans l'intérêt de l'Afrique.

Nous travaillons en croissance partagée multilatérale.

Croissance PEACE est un facilitateur d'affaires avec l'Afrique depuis 2010 pour

-une Afrique souveraine et prospère !-

Cette institution a été créée par Ludovic EMANUELY

Français

« Aide-toi, le ciel t'aidera »

dans la fable Le Chartier embourbé

de Jean de La Fontaine.

1) Grand concours de détection d'innovateurs

Ce concours a pour vocation de **révéler les talents capables de transformer les idées en solutions concrètes**, au service d'un progrès utile, inclusif et durable, pour bâtir une **Afrique prospère et souveraine**.

Les meilleurs profils en **innovation, innovation de rupture et invention** seront :

- proposés aux entreprises, grands centres de R&D, institutions, pays
- accompagnés pour développer leurs propres projets innovants

Ces personnes à **très haut potentiel**, appelées les **"Maîtres Innovants Croissance PEACE"**, sont capables de s'adapter à **tous les secteurs d'activité**.

Après une formation spécifique de compréhension du domaine, **Maîtres Innovants Croissance PEACE** apporteront une **nouvelle lumière** et une dynamique de transformation.

À travers cinq épreuves dynamiques en finale, nous évaluerons :

- . Votre **imagination** — la capacité à penser autrement, à créer là où d'autres reproduisent.
- . Votre **sens pratique** — l'art de transformer une idée en solution applicable.
- . Votre **acuité d'observation** — savoir repérer ce que les autres ne voient pas et repérer les détails porteurs d'innovation.
- . Votre **esprit d'équipe** — aptitude à innover collectivement, à écouter, enrichir, et co-construire.
- . Votre **capacité à détecter les incohérences** - Aptitude à analyser avec rigueur, identifier les contradictions, les erreurs logiques ou les décalages subtils dans un discours ou une situation.

Qui peut participer ? Tous les africain(e)s, diasporas africaines ,et ami(e)s de l'Afrique.

Les Frais d'inscription seront envoyés après pré-inscription (sans engagement)

Déroulé du concours

1. **Présélection** (1 épreuve en visioconférence) – à partir de décembre 2025
2. **Sélection** (3 épreuves en visioconférence) – à partir de janvier 2026
3. **Grande finale à Paris** (5 épreuves) – avril 2026

Préinscription (cliquez)

2) **Financement de projets** ; la méthode Croissance PEACE

Ce qui distingue Croissance PEACE, c'est la confiance solide que nous avons su établir avec des investisseurs de diverses régions du monde - qu'ils soient européens, africains, arabes, chinois ou

turcs, qu'ils opèrent dans les banques, les fonds d'investissement, les institutions publiques ou le secteur privé.

Notre force réside dans notre capacité à désamorcer les préjugés souvent associés à la réputation africaine. Grâce à notre présence de terrain, à notre réseau de partenaires fiables et à notre connaissance fine des réalités locales, nous savons rétablir la confiance, faciliter la prise de décision, et transformer les perceptions en opportunités concrètes.

Vous êtes en quête de financement pour votre projet d'entreprise, vous pouvez bénéficier de notre soutien en remplissant le formulaire qui nous permettra de mieux vous connaître. Nous évaluerons le potentiel de rentabilité de votre projet en commission.

Notez que nous recevons un grand nombre de dossiers. Si sous quinze jours vous n'avez pas reçu de retour de notre part, c'est que votre dossier n'a pas retenu l'attention de la commission en charge des financements.

Dans le cas d'une acceptation de votre dossier, alors, nous mettrons en place un protocole d'accompagnement (visite sur place, adaptation du business plan...) afin de le présenter à notre partenaire financier le mieux adapté.

Pour rappel, les projets que nous accompagnons doivent avoir un besoin de financement minimum d'EUR 1 million.

Nouveau formulaire à remplir,

cliquez sur la page puis remplir:

[«Formulaire Croissance PEACE -Financement projets-. 1 ère étape](#)
["Faisons connaissance »](#)

Concernant l'évènement du 25, 26 août, nous sommes complet !

3) Programme de Formation Business Plan

Rédaction d'un Business Plan convaincant et orienté investisseurs

Matinée : De la vision stratégique au narratif impactant

1. Élaboration d'un narratif stratégique et différenciant

- **Vision et mission claires** : exprimer la raison d'être, les ambitions à long terme et la proposition de valeur unique.
- **Storytelling orienté impact** : relier le projet à des enjeux économiques, sociaux ou environnementaux, illustrés par des cas concrets.
- **Avantage compétitif durable** : démontrer ce qui rend le projet difficile à imiter et résilient dans le temps.

2. Intégration des résultats de l'étude de marché

- **Segmentation et ciblage clients** : définir les segments prioritaires et justifier le choix.
- **Analyse concurrentielle et benchmarking** : positionner clairement le projet face aux concurrents directs et indirects.
- **Facteurs macroéconomiques et sectoriels (PESTEL)** : mettre en évidence les tendances qui influencent la demande et les opportunités de marché.

3. Élaboration de l'Investment Memorandum (IM)

- **Description complète du projet** : business model, organisation opérationnelle, stratégie de développement.
- **Analyse des risques et plans de mitigation** : identification des risques majeurs et solutions prévues.
- **Cadre légal et réglementaire** : licences, contrats, obligations sectorielles et conformité.

Après-midi : Structuration financière et outils de communication investisseurs

4. Structuration financière approfondie

- **Prévisions financières** : modélisation des flux de trésorerie (cash-flow) sur 3 à 5 ans avec scénarios optimiste, réaliste et

prudent.

- **Analyse des besoins et des financements** : répartition entre fonds propres, dette et instruments hybrides.
- **Indicateurs de performance clés** : calcul du TRI, de la VAN, du payback period et analyse des ratios financiers.

5. Conception d'une offre d'investissement attractive

- **Structure d'investissement** : modalités d'entrée, de sortie et de rémunération du capital.
- **Alignement des intérêts** : dispositifs garantissant la convergence entre investisseurs et équipe dirigeante.
- **Projection de création de valeur** : scénarios de valorisation et stratégies de liquidité à moyen/long terme.

6. Rédaction et structuration du pitch deck

- **Messages clés et call-to-action** : synthèse percutante des atouts du projet et incitation à l'action.
- **Datavisualisation efficace** : graphiques, infographies et schémas clairs pour maximiser l'impact.
- **Narratif court et rythmé** : organisation en 10 slides captivants, conçus pour retenir l'attention des investisseurs.

Résultat attendu : Les participants repartiront avec une **méthodologie opérationnelle complète** pour transformer une idée en **Business Plan robuste et séduisant** aux yeux des investisseurs, appuyé par des outils financiers et un pitch deck convaincant.

Cette formation sera dispensée le lundi 8 décembre à Paris.
1400 Euro/personne

Vos questions: Contact@croissancePEACE.org

**4. Pour la promotion des produits d'origine africaine ; le label
« Croissance PEACE Noble Africa »**

Objectif du Label !

Le label « Croissance PEACE Noble Africa » permet d'attester de l'origine, de la qualité d'un produit alimentaire et d'améliorer la perception internationale des marchandises africaines. Ce label est une garantie d'authenticité auprès des investisseurs et des clients. Il a pour objectif principal la promotion de modèles de production qui maintiennent les richesses, les ressources et l'emploi en Afrique pour mettre en valeur les traditions du continent !

Cliquez:

<https://www.croissancepeace.org/label-croissance-peace-noble-africa>

et le [saviez-vous...](#) (Produits origine africaine)

5. Livres publiés

. **Partenariat Privé Privé Performé Par le Public (6P)**

. **L'Innovation africaine par les femmes**

. **A armes égales citoyen ? La stratégie du loser!**

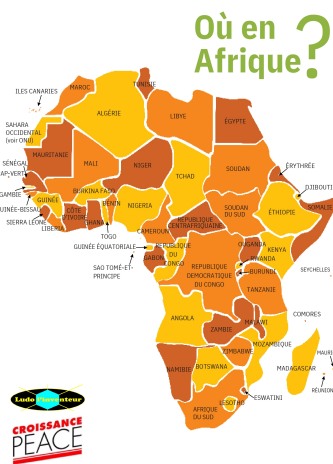
. **En cours...Le commerce intra-africain**

<https://www.croissancepeace.org/nos-livres-parus>

6. Proverbes et citations africaines

<https://www.croissancepeace.org/proverbes-et-citations-africain-e-s>

Croissance PEACE Savoir-Faire, en tant que rassembleur d'énergie, se fera un devoir de pousser ces échanges.



[Je souhaite devenir un nouvel abonné gratuitement.](#) La lettre est distribuée à 100 000 destinataires. Vous pouvez la diffuser aux autorités compétentes.

[Derniers éditos](#) [Notre charte](#)

Ludovic EMANUELY - Président Croissance PEACE +33680269719

www.croissancepeace.org

ludovic.emanuely@croissancepeace.org

ONG Croissance PEACE-Association 1901 à but non lucratif

56, avenue de Paris 94300 Vincennes France

Siret 822 375 226 000 13-APE 9499Z

Hello, I hope this letter finds you in good health.

English

- 1- Major competition to identify innovators
- 2- Project financing; the Croissance PEACE method
- 3- Exclusive Business Plan training
- 4- For the promotion of products of African origin; the "Croissance PEACE Noble Africa" label
- 5- Published books
- 6- African proverbs and quotes

1- Major competition to identify innovators

"Heaven will help you if you help yourself"
in the fable "The Stuck Chartier"
by Jean de La Fontaine.

This competition aims to uncover talent capable of transforming ideas into concrete solutions, promoting useful, inclusive, and sustainable progress to build a prosperous and sovereign Africa.

The best profiles in innovation, disruptive innovation, and invention will be:

Offered to companies, major R&D centers, institutions, and countries
Supported to develop their own innovative projects

These high-potential individuals, called "PEACE Growth Masters of Innovation," are capable of adapting to all sectors of activity.

After specific training to understand the field, PEACE Growth Masters of Innovation will bring new insight and a dynamic of transformation.

Through five dynamic final rounds, we will assess:

. Your imagination—the ability to think differently, to create where others reproduce.

- . Your practical sense—the art of transforming an idea into a workable solution.
- . Your keen observation—knowing how to spot what others miss and identifying details that can inspire innovation.
- . Your team spirit—the ability to innovate collectively, listen, enrich, and co-construct.
- . Your ability to detect inconsistencies—the ability to analyze rigorously, identify contradictions, logical errors, or subtle discrepancies in a discourse or situation.

Who can participate? All Africans, members of the African diaspora, and friends of Africa.

Registration fees will be sent after pre-registration (no obligation).

Competition Procedure

- Pre-selection (1 round by videoconference) – starting in December 2025
- Selection (3 rounds by videoconference) – starting in January 2026
- Grand Final in Paris (5 rounds) – April 2026

[Pre-registration \(click\)](#)

2. Project financing; the Croissance PEACE method

What sets Croissance PEACE apart is the solid trust we have established with investors from various regions of the world—whether European, African, Arab, Chinese, or Turkish, whether they operate in banks, investment funds, public institutions, or the private sector.

Our strength lies in our ability to dispel the prejudices often associated with African reputations. Thanks to our on-the-ground presence, our network of reliable partners, and our in-depth knowledge of local realities, we know how to restore trust, facilitate decision-making, and transform perceptions into concrete opportunities.

If you are seeking financing for your business project, you can benefit from our support by completing the form, which will allow us to get to know you better. We will assess the profitability potential of your project in a committee.

Please note that we receive a large number of applications. If you have not

received a response from us within two weeks, it means your application has not received the attention of the funding committee.

If your application is accepted, we will implement a support protocol (on-site visit, business plan adaptation, etc.) in order to present it to our most suitable financial partner.

As a reminder, the projects we support must have a minimum financing requirement of EUR 1 million.

Present your project !

Regarding the event on August 25th and 26th, we are fully booked!

3- Exclusive Business Plan training

Writing a Compelling and Investor-Oriented Business Plan

Morning: From Strategic Vision to Impactful Narrative

1. Developing a Strategic and Differentiating Narrative

Clear Vision and Mission: Express the purpose, long-term ambitions, and unique value proposition.

Impact-Oriented Storytelling: Link the project to economic, social, or environmental challenges, illustrated with concrete cases.

Sustainable Competitive Advantage: Demonstrate what makes the project difficult to imitate and resilient over time.

2. Integrating Market Research Results

Customer Segmentation and Targeting: Define priority segments and justify the choice.

Competitive Analysis and Benchmarking: Clearly position the project against direct and indirect competitors.

Macroeconomic and Sector Factors (PESTEL): Highlight trends influencing demand and market opportunities.

3. Preparation of the Investment Memorandum (IM)

Complete project description: business model, operational organization, development strategy.

Risk analysis and mitigation plans: identification of major risks and planned solutions.

Legal and regulatory framework: licenses, contracts, sector-specific obligations, and compliance.

Afternoon: Financial structuring and investor communication tools.

4. In-depth financial structuring.

Financial forecasts: cash flow modeling over 3 to 5 years with optimistic, realistic, and conservative scenarios.

Analysis of needs and financing: allocation between equity, debt, and hybrid instruments.

Key performance indicators: calculation of IRR, NPV, payback period, and analysis of financial ratios.

5. Design of an attractive investment offer.

Investment structure: entry, exit, and capital return arrangements.

Alignment of interests: mechanisms ensuring alignment between investors and the management team.

Value creation projection: valuation scenarios and medium/long-term liquidity strategies.

6. Drafting and structuring the pitch deck

Key messages and calls-to-action: A powerful summary of the project's strengths and a call to action.

Effective data visualization: Clear charts, infographics, and diagrams to maximize impact.

Short and fast-paced narrative: Organized into 10 captivating slides, designed to capture investors' attention.

Expected outcome: Participants will leave with a comprehensive operational methodology for transforming an idea into a robust and attractive business plan for investors, supported by financial tools and a convincing pitch deck.

This training will be held on December monday 8th in Paris.

€1,400/person

Your questions: Contact@croissancePEACE.org

4. To promote products of African origin; the "Croissance PEACE Noble Africa" label

Purpose of the Label!

The "Croissance PEACE Noble Africa" label certifies the origin and quality of a food product and improves the international perception of African goods. This label is a guarantee of authenticity for investors and customers. Its main

objective is to promote production models that maintain wealth, resources, and employment in Africa and showcase the continent's traditions!

Click:

<https://www.croissancepeace.org/label-croissance-peace-noble-africa>

And **did you know...** (Products of African origin)

5. Livres publiés

. Partenariat Privé Privé Performé
Par le Public (6P)

. L'Innovation africaine par les
femmes

. A armes égales citoyen ? La
stratégie du loser!

. En cours...Le commerce intra-
africain

<https://www.croissancepeace.org/nos-livres-parus>

6. African Proverbs and Quotes

<https://www.croissancepeace.org/proverbes-et-citations-africain-e-s>

Let's think positive and act constructive! We're in this together!
Croissance PEACE Savoir-Faire, as an energy gatherer, will make it its
duty to promote these exchanges.



[Latest editorials](#) [Our charter](#)

Siret 822 375 226 000 13-APE 9499Z