

Lettre du 8 octobre 2020

---

## Français / English below

Français / English below



La Croissance Partagée avec l'Afrique  
pour Prospérer Ensemble...

[je souhaite devenir un nouvel abonné gratuitement](#)

[Notre Charte](#)

**Bonjour,**

Partage de la lettre autorisé par Facebook, Mail...(distribution 60 000). De plus vous pouvez diffuser cette lettre notamment auprès des autorités compétentes du pays.

**Sommaire de la lettre:**

- 1) **Edito : Le Partage du savoir et le transfert de technologies**
- 2) **Objectif Afrique, la lettre hebdomadaire à lire absolument...**
- 3) **Présentation de 6 formations de notre catalogue (parmi 20)**
- 4) **Réinventons les formations afin de les adapter...**
- 5) **Industrialisation de l'Afrique / achats alimentaires !**
- 6) **Nouvelle rubrique : Questions des lecteurs**
- 7) **Combien de morts par noyade? Aidons l'Afrique**

\*\*\*\*\*

**1) Edito : Le Partage du savoir et le transfert de technologies**

Au sein de Croissance PEACE, nous défendons l'idée que le savoir doit être partagé par tous, partout dans le monde. Elle permet ainsi une évolution réfléchie de notre planète, provoque une éclosion de nouveaux talents et stoppe l'asservissement.

Le retard en matière de savoir technique en Afrique doit être vite comblé car c'est de loin une urgence. Autrement, comment nous mobiliser fortement en faveur de l'emploi, en particulier des jeunes qui constituent 70% de la population africaine, et comment venir en soutien aux économies nationales africaines tant que ce déficit de savoir et de compétence persistera ?

Dans tous les pays, les PME constituent le moteur de croissance économique. Nous proposons donc qu'elles soient accompagnées pour le développement des compétences managériales de leurs équipes, des hauts potentiels et des dirigeants, notamment à l'aune des évolutions dictées par la transformation digitale. A ce propos, voici le programme : **PENSER EN DEHORS DU CADRE**, déployé par Croissance PEACE sur le continent, et qui devrait intéresser encore plus de dirigeants car il permet de prendre des raccourcis pour rattraper les retards ([Lien](#)).

Les entreprises locales africaines doivent pouvoir appréhender l'impact de l'évolution des métiers, des actuels modes collaboratifs et des nouveaux besoins de leurs marchés intérieurs et extérieurs. Cela passe par le transfert de technologies et la mise sur pied dans les capitales africaines, des centres modernes de recherches technologiques et des laboratoires en intelligence augmentée.

Aujourd'hui, nous constatons que de nombreuses disciplines nouvelles (comme déjà les traditionnelles !) ne sont pas enseignées en Afrique. Cet état de fait doit interpellé tout un chacun et nourrir la réflexion aussi bien des grands pédagogues africains que celle du simple citoyen. Partout en Afrique, il faut relever le niveau des formations dans les établissements d'enseignement supérieur, les universités, les écoles et instituts spécialisés, les centres de recherche mais également dans les entreprises privées et dans les organisations étatiques. Aussi, moderniser et adapter les pédagogies et les mettre au même niveau que celles délivrées dans les pays développés. C'est pourquoi, il convient sans aucun doute d'accélérer ce processus en engageant dès maintenant, sur le continent, un grand projet de transfert de savoir Nord-Sud du 21<sup>è</sup> siècle.

La conscience de devoir agir concrètement dans l'intérêt des populations en Afrique implique indubitablement l'amélioration constante des compétences, tant le monde change en permanence. **Ainsi, pour un avenir maîtrisé, outre l'innovation qui en est le socle évident**, il est nécessaire de bénéficier du savoir, de l'expérience et de la technologie existante.

Les manières d'acquérir ces compétences sont aujourd'hui nombreuses : séminaires et conférences en ligne ou en présentiel, ateliers pédagogiques de haut niveau, formation technique avec un expert... Nous devons savoir innover et nous appuyer sur des talents et des technologies modernes afin de produire le meilleur moyen de transmettre le savoir à tous, en Afrique.

Pour pouvoir développer des technologies spécifiquement africaines, il faudra d'abord s'inspirer de ce qui existe déjà ailleurs et qui « marche », pour ensuite l'adapter à la culture locale. Nous insistons sur ce point très important de l'adaptation qui doit être impérativement réussie. C'est le gage du succès. En somme, il s'agit d'avancer ensemble dans la voie du « savoir partager », au service de l'Afrique et des africains, en veillant au nécessaire respect de la diversité culturelle locale.

On garde le contact !

[Ludovic Emanuely](#)

## **2) Objectif Afrique, la lettre hebdomadaire à lire...**

La lettre d'information économique est réalisée conjointement par la DIRECTION AFRIQUE ET OCEAN INDIEN du ministère de l'Europe et des Affaires étrangères et par la DIRECTION GENERALE DU TRESOR du ministère de l'Economie et des Finances **avec le concours de différents organismes comme Croissance PEACE**,

### **3) Présentation de 6 formations de notre catalogue (qui comporte une vingtaine )**

**FORMATION 1 : Hisser Son Entreprise Au Rang De N°1**

**FORMATION 2 : Pour Les Jeunes Entrepreneurs Innovateurs**

**FORMATION 3 : NÉGOCIATION 360**

**FORMATION 4 : OSONS LES FEMMES !**

**FORMATION 5 : PASS AGRI**

**FORMATION 6 : Penser en dehors du cadre !**

#### **FORMATION 1 : Hisser Son Entreprise Au Rang De N°1**

**Devenir Le leader Incontournable De Son Marché Au Niveau National, Dans La Sous-Région, En Afrique, À L'International !**

**Public :** Patrons de PME, PMI et ETI en Afrique

**Objectif :** Obtenir les stratégies et les secrets des coulisses utilisés par les entrepreneurs les plus prospères du monde. Des tactiques puissantes que nous utilisons pour développer les entreprises de nos clients... En les adaptant, elles seront vôtres. (2 jours)

##### **MODULE 1**

**Comment Développer l'Intelligence Stratégique Au Service De Son Entreprise ?**

L'art d'accroître rapidement son chiffre d'affaires grâce à l'influence sociale

Comment bien définir son segment de marché et le territoire à conquérir ?

Maîtriser le concept de la conquête de masse (le projet, les moyens, les protagonistes)

Du charisme du dirigeant à la notoriété de son entreprise

Le management offensif et constructif pour gagner des parts de marché

La dynamique mentale d'un groupe, d'un clan et d'une tribu

Créer du lien affectif collectif et faire émerger des solutions originales grâce aux équipes

Créer une culture d'entreprise efficace pour vaincre

##### **MODULE 2**

**Comment Créer Son Réseau de Partenaires Stratégiques à l'International ?**

Connaître les bonnes pratiques pour développer un excellent réseau d'affaires

Méthodologie pour créer son réseau et le faire connaître auprès de sa cible

Développer son réseau de partenaires stratégiques en Afrique et à l'international

Transformer son réseau en club d'affaires lucratives

Alliances tactiques et acquisitions stratégiques

Déposséder la concurrence de ses meilleurs talents

Absorber les actifs de ses rivaux grâce à une opération savamment orchestrée

Cette formation inédite de Croissance PEACE est inspirée des stratégies militaires de conquêtes de grands chefs militaires, de résolutions d'énigmes (afin de réfléchir hors du cadre) vous donne un avantage concurrentiel.

#### **FORMATION 2 : Pour Les Jeunes Entrepreneurs Innovateurs**

**Comment Lancer Son Entreprise, Défendre Ses Valeurs, Créer De La Richesse Et Gagner De l'Argent ?**

**Public :** Jeunes porteurs de projet en Afrique

**Objectif :** Former les jeunes africains à l'esprit d'entreprise grâce à une pédagogie accessible, et à la mise en place de modèles économiques viables pour leurs entreprises. (3 jours)

## MODULE 1

### **Généralités : l'Entreprise & l'Entrepreneur**

Comment démarrer son projet d'entreprise sur des chapeaux de roues ?

Le meilleur écosystème d'une entreprise pour son succès

L'état d'esprit d'un bon entrepreneur

Penser hors du cadre pour innover et entreprendre

La structure psychologique pour savoir inventer et innover

## MODULE 2

### **Lancer Une Entreprise Innovante Et La Rendre Rentable En 30 Jours**

Études de cas de diversancements d'entreprises innovantes

Comment créer un produit ou un service qui répond à un besoin ?

Étude de marché expresse et rédaction d'un bon Business Plan

L'offre irrésistible et le modèle économique approprié pour votre entreprise

Les meilleures stratégies marketing à implémenter pour trouver des clients

Leadership et communication

Comment devenir le N°1 dans son domaine ?

## MODULE 3

### **Financer Et Gérer Son Entreprise**

Comment trouver des investisseurs pour son entreprise ?

Approche méthodologie et outils

Savoir bien gérer son entreprise

Les ressources tangibles : la trésorerie et l'équipe

Les ressources intangibles : le temps, l'environnement, les situations d'urgence

Les meilleures techniques de prise de décision

Étape par étape, les participants acquièrent les 6 niveaux de la création d'une entreprise rentable, grâce aux nombreux conseils et outils mis à leur disposition.

## **FORMATION 3 : NÉGOCIATION 360**

Dans une négociation réussie, nul n'est perdant, chaque partie gagne !

Comment persuader des individus ou des groupes à trouver un compromis profitable à tous ?

## **VENTE-MANAGEMENT-GESTION DE CRISE**

**Public :** Cadres, Managers, Commerciaux, Dirigeants d'institutions publiques ou privées en Afrique

**Objectif :** Acquérir les compétences et techniques secrètes d'un vendeur surdoué, et savoir résoudre les conflits internes au sein d'une organisation.

(2 jours)

## MODULE 1

### **L'Art De La Négociation à Portée De Tous**

Les fondamentaux de la négociation

Bien débuter une conversation pour mieux négocier

(Les 20 premières secondes déterminantes)

La méthode pour établir une bonne procédure de négociation dès le départ

La technique des « oui » permanents

Les six grands principes de la persuasion

Négocier lorsque la partie adverse est toute-puissante

L'approche oblique pour vendre son produit/service/concept et augmenter son CA

Limiter les objections de son interlocuteur

## MODULE 2

### **Concevoir Un Système Spécifique De Résolution Des Conflits**

Comprendre l'origine du conflit  
Établir le diagnostic initial de résolution du conflit  
Les biais émotionnels et position de chaque partie  
Audience de proposition de médiation

L'arbitrage sur l'offre finale  
Faire converger les positions divergentes  
La symbolique de résolution  
Créer un environnement d'anticipation de conflits

Cette formation donne les outils pour mener à bien n'importe quelle sorte de relation à tiers : vente, diplomatie, désamorçage de conflits, anticipation des crises internes...

### **FORMATION 4 : OSONS LES FEMMES !**

#### **L'entrepreneuriat au féminin, par Croissance PEACE !**

**Public :** Femmes entrepreneures, entreprenantes, dirigeantes de coopératives en Afrique

**Objectif :** Donner aux femmes l'envie de proposer, d'avoir de l'audace, de concrétiser. Accompagner des groupes de femmes ou des individualités dans le développement de leurs activités économiques (amorçage, financement, gestion...).  
(2 jours)

## MODULE 1

### **L'Entreprise Du 21<sup>è</sup> Siècle & la Femme Africaine**

Comment réussir au féminin, les 5 clés du succès  
Développer la confiance en soi pour oser entreprendre  
Comment concilier vie familiale et vie entrepreneuriale féminine ?  
Financer son projet d'entreprise en tant que femme

Développement entrepreneurial féminin  
Oser vendre dans toutes les situations lorsqu'on est femme  
Exporter son savoir-faire  
Parler en public et convaincre les clients

## MODULE 2

### **Accélérer Sa Carrière De Femme Entrepreneure**

Rejoindre une association pour se développer  
Les réseaux de femmes entrepreneures : Afrique-Europe-Monde  
Se familiariser aux réseaux sociaux pour augmenter son influence  
Les outils pour faire grandir son entreprise et atteindre les sommets

Le bon entourage : la clé de la réussite  
Femmes entrepreneures : comment bien recruter ses collaborateurs ?  
Comment bien gérer sa structure (entreprise, coopérative) et ses revenus ?  
Comment bien déléguer ?

Cette formation donne aux femmes qui désirent entreprendre, les leviers psychologiques et les techniques indispensables pour la réussite de leurs entreprises. Des outils et une méthode éprouvée pour leur permettre d'acquérir l'autonomie financière, dans le cadre de l'exercice de leurs activités économiques.

### **FORMATION 5 : PASS AGRI**

**Être à la page de l'agriculture nouvelle et les innovations associées, dans un**

### **monde de plus en plus technologique.**

**Public :** Professionnels, acteurs et futurs leaders africains de l'agriculture (agroalimentaire, agroforesterie, agronomie)

**Objectif :** Acquérir les techniques de pointe en matière d'agriculture moderne, intensive, qualitative, biologique et écologique. Et pouvoir commercialiser ses productions agricoles dans le monde.

(2 jours)

### **MODULE 1**

#### **Les Techniques Agricoles Modernes Et Logistiques**

Le génie agricole

Agriculture et cultures hors-sol

Biotechnologie, Culture sélective des plantes

Produits phytosanitaires

Fertilisation, Hydroponie, aéroponie, Irrigation

La production agricole

Les machines nouvelle génération

Les dernières innovations

Gestion d'une exploitation agricole

Développement d'une filière à l'échelle nationale

### **MODULE 2**

#### **Vivre De Ses Productions Agricoles**

Les productions végétales rentables

Cultures vivrières et cultures de rente

Le marché caché de l'alimentation pour volailles et bovins

État des lieux de la demande internationale et comment la satisfaire

La culture biologique

Vente /Export

Connaissance des normes internationales et des labels les plus réputés

Comment trouver les bons partenaires importateurs ?

Évolution des prix des matières premières agricoles: sur quelles cultures se positionner?

Trouver des débouchés pour ses productions (Europe – Asie – Monde)

Cette formation permet de renforcer les compétences des personnes qui participent à la gestion d'une exploitation agricole en milieu rural ou d'une entreprise agroalimentaire privée ou coopérative et conseille les dirigeants de ces mêmes structures. Un programme complet, délivré par des professionnels chevronnés des métiers de l'agro technologie et de l'agroéconomie.

### **FORMATION 6 : Penser en dehors du cadre !**

#### **Conclusion:**

Les programmes de formations de Croissance PEACE, c'est la référence de toutes les formations d'excellence à l'entrepreneuriat sur l'Afrique. Ils sont accessibles à un grand nombre de personnes, grâce à de nombreuses études de cas.

C'est aussi l'expérience d'un savoir-faire unique, délivré par les équipes et partenaires de Croissance PEACE, qui permet de créer des formations pratiques, avec très peu de théorie, et dotées d'une qualité pédagogique EXCEPTIONNELLE.

Demande de devis : [Auguste.dago@croissancepeace.org](mailto:Auguste.dago@croissancepeace.org)

#### **4) Réinventons la formation afin de l'adapter aux nouvelles données sanitaires!**

##### **Exemple : " Découpe des fruits en Afrique "**

**Que constatons-nous à cause du Coronavirus :** Les salons professionnels sont annulés ou reportés les uns après les autres et les réunions sont limitées avec des gens masqués au profit de solutions exclusivement numériques où l'on se devine, sans réelle découverte de l'autre (ce qui est l'âme des salons), sans réelle évaluation de l'autre et avec un ressenti qui peut être tronqué.... d'où impossibilité de faire du bon networking; Le numérique n'étant qu'un pis aller.

Grâce à nos importants réseaux de personnes qui nous suivent régulièrement depuis de très nombreuses années, nous organisons du partage d'expérience, de l'échange de technologie dans le cadre de conférences et de salons ré-inventés.

Nous vous proposons donc le concept suivant :

##### **1) Le sujet. Exemple « Découpe des fruits en Afrique »**

**2) Nous amenons physiquement dans le pays africain demandeur, les meilleurs experts dans ce domaine .** Une conférence avec du présentiel sera donnée sur la découpe des fruits en Afrique sur des thèmes comme les avantages en terme de création d'emplois, l'augmentation de la valeur ajoutée du produit, le plan de financement pour trouver des fonds, quels partenaires, normes européennes....

Cette conférence sera diffusée simultanément en direct par internet et permettra à ceux qui ne peuvent pas se déplacer d'y assister

**3) Suivront des ateliers opérationnels avec les experts** qui vont les animer en face à face présentiels. Ces ateliers seront diffusés en direct par internet ( exemple de thèmes: comment doit-on cueillir les fruits pour mieux les découper et qu'ils pourrissent moins, température de stockage, démonstration de machine à découper, comment utiliser une chambre froide....)

**4) Visite sur le terrain avec ces mêmes experts et applications** de ce qui a été proposé . Diffusion par internet en direct.

Là, c'est l'agriculteur qui sera à la tâche...et qui sera confronté à la vie de terrain. Il pourra ensuite donner son avis et décider.

Ce couplage présentiel, numérique apportera efficacité et confiance;

nous partons d'une présentation pour arriver à une exploitation....avec un verdict de l'utilisateur final.

Contact: [Ludovic Emanuely](#)

#### **5) Industrialisation de l'Afrique / achats alimentaires !**

.Des industriels sérieux, partenaires de Croissance PEACE vous conseillent et vous accompagnent afin de **créer des unités de productions** ( domaines de l' alimentaire par exemple ) Ces unités de productions vous rendront autonomes, plus réactifs, assureront votre développement et votre croissance par la valeur ajoutée créée.

**Nos industriels vous proposent également d'acheter, direct usine des produits comme :**

01. Tous types de Céréales (Blé, Orge, Maïs, Sarrasin, etc.) - par bateaux.

02. Tous types de céréales fourragères et mets pour la nourriture animale - par bateaux & en conteneurs.

03. Tous types de Farine de Blé (pour le pain, pour la pizza, pour la pâtisserie, etc.) - en conteneurs.

04. Toutes qualités de pâtes alimentaires/Spaghetti (blé tendre, blé mixte, blé dur) - en conteneurs.

05. Huile pure de Tournesol (1 L, 3 L, 5 L) - en conteneurs.

06. Huiles Spécifiques Végétales (Huile de Noisette, Huile de Noix, Huile d'Amande, Huile de Sésame, Huile d'Avocat, etc.) - en conteneurs.



07. Beurre 82 % - en conteneurs.

08. Lait en Poudre entier & Lait en Poudre écrémé (Sacs de 25 kg) - en conteneurs.

.....

[Contact@croissancepeace.org](mailto:Contact@croissancepeace.org)

### **6) Nouvelle rubrique : Questions des lecteurs**

Cette rubrique qui paraîtra également dans les prochaines lettres vous donnera une idée de ce que Croissance PEACE et ses partenaires peuvent faire pour vous.

**Il s'agit d'une liste non exhaustive des questions qui nous parviennent fréquemment et auxquelles nous AVONS des réponses :**

#### **Partenaire**

- Qui peut m'aider à développer mon élevage (bovins, ovins, volailles, poissons, porcs ?)

#### **Financement**

- Qui pourrait investir dans mon projet ?

#### **Expertise et services**

- Qui dans le domaine de la construction peut venir travailler comme bureau d'étude ?

- Qui peut me fournir des ouvriers spécialisés dans la construction de bâtiments ?

- Qui peut m'aider à construire une unité de transformation de fruits frais pour exporter ?

#### **Intermédiaire d'affaires**

- Qui peut m'aider à toucher les acheteurs et grossistes français/européens en fruits et légumes ?

#### **Fournisseur**

- Qui peut me vendre de la farine, des pâtes alimentaires, de l'huile, du sucre, du savon?

La semaine prochaine nous publierons d'autres questions et leurs réponses.

**Si cela correspond à une de vos attentes dites-le nous et nous vous proposerons une solution.**

Email : [contact@croissancepeace.org](mailto:contact@croissancepeace.org)

P.S. :

Vous désirez connaître l'ensemble de nos domaines d'intervention : [Cliquez ici](#)

### **7) Vous n'êtes peut-être pas Maître Nageur Sauveteur mais vous pouvez sauver des gens de la noyade; A votre avis combien meurent de ce fléau chaque année?**

**Partons dans un premier temps du constat alarmant :**

Trop de morts par noyades\* obtenus notamment à cause d'un non apprentissage de la natation et de la non connaissance du secourisme et du sauvetage... d'où des pertes humaines considérables ainsi que des implications catastrophiques pour les pays africains.

.....Et pourtant dans chaque pays africain ( qui paye le plus lourd tribut) nous pouvons former au métier de Maître-Nageur Sauveteur:

- . des professeurs d'éducatons scolaires
- . des personnels de la santé
- . des militaires, des policiers,
- . des sportifs
- . des personnes sélectionnées



..... qui apprendront à nager à la population et donc sauver des vies.

\* environ 400 000 morts par noyades recensés dans le monde -source OMS 2012 (voir [www.mnssf.org](http://www.mnssf.org) )

**Nous estimons pour notre part actuellement (2020), le chiffre tourne autour de 600 000 morts par noyade dans le monde.**

**L'ONG Maitre-Nageur Sauveteur Sans Frontières propose de former les Maîtres-Nageurs Sauveteurs AU PAYS ( en Afrique) grâce à un programme spécifique.**

Bien entendu, les entreprises en Afrique peuvent contribuer à ralentir également les noyades dans le cadre de leurs aides (RSE) et les particuliers en faisant des dons.

[contact@MNSSF.org](mailto:contact@MNSSF.org)

[www.MNSSF.org](http://www.MNSSF.org)

[DONS](#)

**Pensons positif et agissons constructif !**

Bien cordialement



Ludovic EMANUELY  
President – Croissance PEACE  
Chede- RC gend-  
+33 6 80 26 97 19  
[www.croissancepeace.org](http://www.croissancepeace.org)  
[ludovic.emanuely@croissancepeace.org](mailto:ludovic.emanuely@croissancepeace.org)

## English



*Shared Growth With Africa  
to prosper Together ..*

[I want to become a new subscriber for free](#)

[Our Charter](#)

**Hello,**

Sharing of the authorized letter by Facebook, Mail ... (distribution 60,000). In addition, you can distribute this letter in particular to the competent authorities of the country.

**Letter summary:**

- 1) Editorial: Sharing knowledge and technology transfer**
- 2) Objectif Afrique, the must-read weekly newsletter ...**
- 3) Presentation of 6 training courses from our catalog**
- 4) Let's reinvent training in order to adapt it ...**
- 5) Industrialization of Africa / food purchases!**
- 6) New section: Questions from readers**
- 7) How many drowning deaths? Let's help Africa**

\*\*\*\*\*

**1) Editorial: Sharing knowledge and technology transfer**

At Croissance PEACE, we champion the idea that knowledge should be shared by everyone, everywhere. It thus allows a thoughtful evolution of our planet, causes an outbreak of new talents and stops enslavement.

The gap in technical knowledge in Africa must be quickly remedied because it is by far an emergency. Otherwise, how can we strongly mobilize in favor of employment, in particular young people who constitute 70% of the African population, and how can we support African national economies as long as this deficit of knowledge and skills persists?

In all countries, SMEs are the engine of economic growth. We therefore suggest that they be supported in the development of the managerial skills of their teams, high potentials and leaders, in particular in the light of changes dictated by digital transformation. In this regard, here is the program: **THINK OUT THE BOX**, deployed by Croissance PEACE on the continent, and which should interest even more leaders because it allows you to take shortcuts to catch up with delays ([Link](#)).

Local African businesses must be able to understand the impact of changing professions, current collaborative modes and new needs in their domestic and foreign markets. This requires the transfer of technologies and the setting up in African capitals of modern technological research centers and augmented intelligence laboratories.

Today, we see that many new disciplines (as already the traditional ones!) Are not taught in Africa. This state of affairs must appeal to everyone and nourish the reflection of both great African educators and that of ordinary citizens. All over Africa, the level of training must be raised in higher education establishments, universities, specialized schools and institutes, research centers, but also in private companies and state organizations. Also, modernize and adapt pedagogies and bring them to the same level as those delivered in developed countries. This is why it is undoubtedly necessary to accelerate this process by starting now, on the continent, a major North-South knowledge transfer project for the 21st century.

The awareness of having to act concretely in the interest of the populations in Africa undoubtedly implies the constant improvement of skills, as the world is constantly changing. **Thus, for a controlled future, in addition to innovation, which is its obvious foundation**, it is necessary to benefit from knowledge, experience and existing technology.

There are many ways to acquire these skills today: online or face-to-face seminars and conferences, high-level educational workshops, technical training with an expert, etc. We must know how to innovate and rely on modern talents and technologies in order to produce the best means of transmitting knowledge to everyone in Africa.

In order to be able to develop specifically African technologies, it will first be necessary to draw inspiration from what already exists elsewhere and which "works", and then adapt it to the local culture. We insist on this very important point of the adaptation which must imperatively be successful. This is the key to success. In short, it is about moving

forward together on the path of "knowing how to share", at the service of Africa and Africans, while ensuring the necessary respect for local cultural diversity.

We keep in touch !

[Ludovic Emanuely](#)

## **2) Objectif Afrique, the weekly newsletter to read ...**

The economic newsletter is produced jointly by the AFRICA AND INDIAN OCEAN DIRECTORATE of the Ministry for Europe and Foreign Affairs and by the GENERAL TREASURY DIRECTORATE of the Ministry of the Economy and Finance **with the support of various organizations such as Croissance PEACE**, BPI France, AFD, Expertise France, CIAN, Business France ...

[https://www.tresor.economie.gouv.fr/Articles/tags/Ob Objectif-Afrique](https://www.tresor.economie.gouv.fr/Articles/tags/Ob%20Objectif-Afrique)

## **3) Presentation of 6 training courses from our catalog (which includes about twenty)**

TRAINING 1: **Raise Your Company to the Rank of N ° 1**

TRAINING 2: **For Young Innovative Entrepreneurs**

TRAINING 3: **360 NEGOTIATION**

TRAINING 4: **DARE WOMEN!**

TRAINING 5: **AGRI PASS**

TRAINING 6: **Think outside the box!**

### **TRAINING 1: Raise Your Company to the Rank of N ° 1**

Become the Indispensable Leader In Its Market At National Level, In The Sub-Region, In Africa, Internationally!

**Audience:** CEOs of SMEs, SMLs and ETIs in Africa

**Objective:** Obtain the behind-the-scenes strategies and secrets used by the world's most successful entrepreneurs. Powerful tactics that we use to grow our clients' businesses... By adapting them, they will be yours. (2 days)

## **MODULE 1**

### **How To Develop Strategic Intelligence For Your Business?**

The art of rapidly increasing your turnover through social influence

How to properly define your market segment and the territory to be conquered?

Master the concept of mass conquest (the project, the means, the protagonists)

From the charisma of the leader to the notoriety of his company

Offensive and constructive management to gain market share

The mental dynamics of a group, a clan and a tribe

Create a collective emotional bond and bring out original solutions thanks to the teams

Create an effective corporate culture to win

## MODULE 2

### **How to Create Your Network of International Strategic Partners?**

Know the best practices for developing an excellent business network  
Methodology for creating your network and making it known to your target audience  
Develop its network of strategic partners in Africa and internationally  
Transform your network into a lucrative business club  
Tactical alliances and strategic acquisitions  
Dispossess the competition of its best talents  
Absorb the assets of its rivals thanks to a cleverly orchestrated operation  
This unprecedented Croissance PEACE training is inspired by the military strategies of conquest of great military leaders, solving puzzles (in order to think outside the box) gives you a competitive advantage.

## **TRAINING 2: For Young Innovative Entrepreneurs**

### **How To Start A Business, Defend Its Values, Create Wealth And Make Money?**

**Audience:** Young project leaders in Africa

**Objective:** Train young Africans in entrepreneurship through accessible pedagogy, and the establishment of viable economic models for their businesses. (3 days)

## MODULE 1

### **General: the Company & the Entrepreneur**

How to start a business project on the fly?  
The best ecosystem for a business for its success  
The mindset of a good entrepreneur  
Think outside the box to innovate and undertake  
The psychological structure to know how to invent and innovate

## MODULE 2

### **Launch An Innovative Business And Make It Profitable In 30 Days**

Case studies of various innovative business launches  
How do you create a product or a service that meets a need?  
Express market study and drafting of a good Business Plan  
The irresistible offer and the right business model for your business  
The best marketing strategies to implement to find customers  
Leadership and communication  
How to become the N ° 1 in his field?

## MODULE 3

### **Finance And Manage Your Business**

How to find investors for your business?  
Methodology and tools approach  
Know how to manage your business  
Tangible resources: cash flow and the team  
Intangible resources: time, environment, emergency situations

The best decision-making techniques

Step by step, participants acquire the 6 levels of creating a profitable business, thanks to the many tips and tools available to them.

### **TRAINING 3: 360 NEGOTIATION**

In a successful negotiation, no one loses, each party wins!

How do you persuade individuals or groups to find a compromise that benefits everyone?

#### **SALES-MANAGEMENT-CRISIS MANAGEMENT**

**Audience:** Executives, Managers, Salesmen, Directors of public or private institutions in Africa

**Objective:** To acquire the skills and secret techniques of a gifted salesperson, and to know how to resolve internal conflicts within an organization.

(2 days)

### **MODULE 1**

#### **The art of negotiation within everyone's reach**

The basics of negotiation

Start a conversation well to better negotiate

(The decisive first 20 seconds)

The method to establish a good negotiation procedure from the start

The technique of permanent "yes"

The six main principles of persuasion

Negotiate when the opposing party is all-powerful

The oblique approach to sell your product / service / concept and increase your turnover

Limit the objections of the interlocutor

### **MODULE 2**

#### **Design a Specific Conflict Resolution System**

Understanding the origin of the conflict

Establish the initial conflict resolution diagnosis

The emotional biases and position of each party

Mediation proposal hearing

Final offer arbitration

Converge divergent positions

The symbolism of resolution

Create an environment of conflict anticipation

This training gives the tools to carry out any kind of relationship with third parties: sales, diplomacy, defusing conflicts, anticipating internal crises ...

### **TRAINING 4: DARE WOMEN!**

#### **Female entrepreneurship, by Croissance PEACE!**

**Audience:** Women entrepreneurs, entrepreneurs, leaders of cooperatives in Africa

**Objective:** To give women the desire to propose, to be daring, to make things happen. Support groups of women or individuals in the development of their economic activities (seed, financing, management ...).  
(2 days)

### MODULE 1

#### **The 21st Century Business & African Women**

How to succeed as a woman, the 5 keys to success  
Develop self-confidence to dare to undertake  
How to reconcile family life and female entrepreneurial life?  
Finance your business project as a woman  
Female entrepreneurial development  
Dare to sell in all situations when you are a woman  
Exporting your know-how  
Speaking in public and convincing customers

### MODULE 2

#### **Accelerate Her Career As A Woman Entrepreneur**

Join an association to develop  
Networks of women entrepreneurs: Africa-Europe-World  
Familiarize yourself with social networks to increase your influence  
The tools to grow your business and reach the top  
The right entourage: the key to success  
Women entrepreneurs: how to properly recruit employees?  
How to properly manage your structure (business, cooperative) and income?  
How to delegate well?  
This training gives women who want to start a business with the psychological levers and techniques essential for the success of their businesses. Tools and a proven method to enable them to acquire financial independence, in the exercise of their economic activities.

### TRAINING 5: AGRI PASS

#### **Keep up to date with new agriculture and associated innovations in an increasingly technological world.**

**Audience:** Professionals, actors and future African leaders in agriculture (agrifood, agroforestry, agronomy)

**Objective:** Acquire cutting-edge techniques in modern, intensive, qualitative, organic and ecological agriculture. And to be able to market its agricultural products in the world.  
(2 days)

### MODULE 1

#### **Modern Agricultural Techniques And Logistics**

Agricultural engineering  
Agriculture and soil-less crops  
Biotechnology, Selective cultivation of plants



Pesticides  
Fertilization, Hydroponics, aeroponics, Irrigation  
Agricultural production  
New generation machines  
The latest innovations  
Managing a farm  
Development of a sector at the national level

## MODULE 2

### Living From Its Agricultural Productions

Profitable crop production  
Food crops and cash crops  
The hidden poultry and cattle feed market  
State of play of international demand and how to meet it  
Organic cultivation  
Sales / Export  
Knowledge of international standards and the most reputable labels  
How to find the right importing partners?  
Evolution of the prices of agricultural raw materials: on which crops to position ourselves?  
Find outlets for its productions (Europe - Asia - World)

This training helps strengthen the skills of people who participate in the management of a rural farm or a private or cooperative agrifood business and advises the leaders of these same structures. A comprehensive program, delivered by seasoned professionals in the fields of agro-technology and agro-economics.

### TRAINING 6: Think outside the box!

#### Conclusion:

The Croissance PEACE training programs are the benchmark for all training excellence in entrepreneurship in Africa. They are accessible to a large number of people, thanks to numerous case studies.

It is also the experience of unique know-how, delivered by the teams and partners of Croissance PEACE, which makes it possible to create practical training courses, with very little theory, and endowed with EXCEPTIONAL educational quality.

Contact: [Auguste.dago@croissancepeace.org](mailto:Auguste.dago@croissancepeace.org)

#### 4) Let's reinvent training in order to adapt it to new health conditions! Example: "Cutting fruit in Africa"

**What do we see because of the Coronavirus:** Trade shows are canceled or postponed one after the other and meetings are limited with masked people in favor of

exclusively digital solutions where we can guess each other, without real discovery of the other (which is the soul of salons), without real evaluation of the other and with a feeling that can be truncated.... hence the impossibility of doing good networking; Digital is just a last resort.

Thanks to our large networks of people who have followed us regularly for many, many years, we organize the sharing of experience, the exchange of technology in the context of re-invented conferences and trade shows.

We therefore offer you the following concept:

**1) The subject. Example "Cutting fruit in Africa"**

**2) We physically bring to the requesting African country the best experts in this field.** A face-to-face conference will be given on fruit cutting in Africa on themes such as the advantages in terms of job creation, the increase in the added value of the product, the financing plan to find funds, which partners, European standards....

This conference will be simultaneously broadcast live via the internet and will allow those who cannot travel to attend.

**3) Operational workshops will follow with the experts** who will lead them face to face. These workshops will be broadcast live on the internet (example of themes: how to pick the fruits to cut them better and they will rot less, storage temperature, demonstration of a cutting machine, how to use a cold room, etc.)

**4) Field visit with these same experts and applications of what has been proposed.** Live internet broadcasting.

There, it is the farmer who will be up to the task ... and who will be confronted with life in the field. He can then give his opinion and decide.

This face-to-face, digital coupling will bring efficiency and confidence;

we start from a presentation to arrive at an exploitation .... with a verdict of the end user.

Contact: [Ludovic Emanuely](#)

**5) Industrialization of Africa / food purchases!**

Serious industrialists, partners of Croissance PEACE advise and support you in order to **create production units** (food fields, for example) These production units will make you autonomous, more responsive, will ensure your development and growth through added value created.

**Our manufacturers also offer you to buy**, direct from the factory, products such as:

01. All types of Cereals (Wheat, Barley, Corn, Buckwheat, etc.) - by boat.

02. All types of feed grains and food for animal feed - by boat & in containers.

03. All types of wheat flour (for bread, pizza, pastry, etc.) - in containers.

04. All grades of pasta / Spaghetti (soft wheat, mixed wheat, durum wheat) - in

containers.

05. Pure sunflower oil (1 L, 3 L, 5 L) - in containers.

06. Plant Specific Oils (Hazelnut Oil, Walnut Oil, Almond Oil, Sesame Oil, Avocado Oil, etc.) - in containers.

07. Butter 82% - in containers.

08. Whole Powdered Milk & Skimmed Milk Powder (25 kg bags) - in containers.

[Contact@croissancepeace.org](mailto:Contact@croissancepeace.org)

## **6) New section: Questions from readers**

This section, which will also appear in future letters, will give you an idea of what Croissance PEACE and its partners can do for you.

**This is a non-exhaustive list of questions that come to us frequently and to which we HAVE answers:**

### **Partner**

- Who can help me develop my breeding (cattle, sheep, poultry, fish, pigs?)

### **Funding**

- Who could invest in my project?

### **Expertise and services**

- Who in the construction industry can come and work as a design office?

- Who can provide me with workers specialized in the construction of buildings?

- Who can help me build a fresh fruit processing unit to export?

### **Business intermediary**

- Who can help me reach French / European buyers and wholesalers of fruit and vegetables?

### **Provider**

- Who can sell me flour, pasta, oil, sugar, soap?

Next week we will be posting more questions and their answers.

If this corresponds to one of your expectations, let us know and we will offer you a solution.

Email: [contact@croissancepeace.org](mailto:contact@croissancepeace.org)

### **P.S.:**

You want to know all of our areas of intervention: [Click here](#)

**7) You may not be a Lifeguard Lifeguard, but you can save people from drowning;  
How many do you think die from this scourge each year?**

Let us start with the alarming observation:

Too many deaths by drowning \* obtained mainly because of not learning to swim and not knowing first aid and rescue ... hence considerable human losses as well as catastrophic implications for African countries.

..... And yet in each African country (which pays the heaviest tribute) we can train in the profession of Lifeguard:

- . school education teachers
- . health workers
- . soldiers, police,
- . sportsmen
- . selected people

..... which will teach the population to swim and therefore save lives.

\* around 400,000 deaths by drowning recorded worldwide - WHO 2012 source (see [www.mnssf.org](http://www.mnssf.org))

**We estimate for our part currently (2020), the figure revolves around  
600,000 drowning deaths worldwide.**

The NGO Maitre-Nageur Sauveteur Sans Frontières proposes to train Masters-Swimming Lifeguards IN THE COUNTRY (in Africa) thanks to a specific program. Of course, companies in Africa can also help slow drownings as part of their aid (CSR) and individuals by making donations.

[contact@MNSSF.org](mailto:contact@MNSSF.org) [www.MNSSF.org](http://www.MNSSF.org) [DONATIONS](#)

**Think positive and act constructively!**

**Best regards**



Ludovic EMANUELY  
President – Croissance PEACE  
+33 6 80 26 97 19  
[www.croissancepeace.org](http://www.croissancepeace.org)  
[ludovic.emanuely@croissancepeace.org](mailto:ludovic.emanuely@croissancepeace.org)

