

Français / English below

Français / English below



La Croissance Partagée avec l'Afrique
pour Prospérer Ensemble...

Bonjour,

Sommaire de la lettre:

- 1) Proposition n° 1 pour l'amélioration des relations commerciales et économiques avec l'Afrique**
- 2) Table ronde 1: La complémentarité partagée et multilatérale avec les PME africaines (conférence du 11 avril à l'Assemblée Nationale) -Note de cadrage-**
- 3) Croissance Peace a des réponses à vos problématiques**

[Je souhaite devenir un nouvel abonné gratuitement](#)

Nos réseaux sociaux sont actifs (Facebook, LinkedIn, Instagram, Twitter).

La lettre que vous recevez est distribuée à 70 000 mails. Vous pouvez diffuser cette lettre notamment auprès des autorités compétentes du pays.

1) Proposition n° 1 pour l'amélioration des relations commerciales et économiques avec l'Afrique

La France rentre en campagne électorale pour la présidentielle de 2022 !
C'est l'occasion pour Croissance PEACE de faire une rétrospective de ses propositions précédemment formulées à l'endroit des pouvoirs publics français/européens et de les enrichir par de nouvelles.

Notre objectif, une croissance partagée multilatérale avec l'Afrique pour des échanges constructifs, pérennes, plus justes en harmoni et dans le respect des cultures locales et de l'environnement. Ces propositions seront envoyées à chaque candidat déclaré.

La première des propositions concerne la facilitation du visa d'affaires aux

entrepreneurs africains qui veulent se rendre en France, pour rencontrer leurs partenaires français. Le visa d'affaires constitue l'instrument essentiel pour bâtir les Partenariats Privés-Privés constructifs.

Nous avons évoqué ce sujet en 2019. Il est de plus en plus à l'ordre du jour. C'est pour cette raison qu'il se place en tête de la série de propositions que nous ferons paraître une à une, lors de nos prochains éditoriaux.

Le visa d'affaires français pour les entrepreneurs africains. Un casse-tête qui empêche de travailler en toute quiétude !

Quel constat ?

Dans la mesure où les entrepreneurs français ne se rendent pas en Afrique, ceux-ci préfèrent inviter leurs partenaires africains à venir en France. Or, pour l'Afrique, les services diplomatiques ne veulent pas donner de visas à des personnes non désirées et cherchent à dissuader tout migrant, d'où une politique drastique « de non-risque » qui a pour conséquence de ne laisser entrer officiellement en France que peu de monde.

D'autre part, nombreux sont les chefs d'entreprise Africains qui cherchent souvent à acheter les produits français. Leur but, en venant en France, est de rencontrer en quelques jours les entreprises qui les intéressent pour acheter les produits dont ils ont besoin et rentrer dans leur pays.

Le parcours du combattant pour les entrepreneurs africains pour venir en France !

Comme nous l'évoquions, pour venir en France, il faut un visa. Afin d'obtenir ce visa, payant, l'entrepreneur africain doit remplir un dossier abondant et contraignant, prendre un rendez-vous avec le consulat ou son prestataire et attendre une réponse. Le délai est long – plus d'un mois et demi en moyenne – et s'il aboutit à un refus, celui-ci n'est que très rarement motivé. Dans le cas où le visa est accordé, l'entrepreneur africain peut encore se faire recaler à l'aéroport suite à une ré-étude de son dossier.

L'invitant aussi, ne sait pas à quoi s'en tenir !

L'invitant français n'aura également aucune explication sur le refus. Il ne saura pas à quoi s'en tenir. Il aura perdu son temps, son énergie et ses espoirs d'accroître ses activités sur le marché africain. Cet échec ne lui servira même pas d'expérience constructive. Voilà comment nombre d'affaires lucratives potentielles pour les entreprises françaises et africaines se retrouvent abandonnées.

Que faire pour démêler cette pelote ?

Les entreprises africaines et françaises ont besoin de se développer. Nous pensons donc qu'il est grand temps de dissocier la politique française qui consiste à lutter contre l'immigration non désirée et clandestine d'une part, et le fait de laisser les entrepreneurs africains travailler avec leurs partenaires français en toute quiétude d'autre part.

Voici quelques actions concrètes qui pourraient améliorer les choses:

- 1) Mettre en place une plateforme d'échanges entre les services consulaires et les entreprises françaises (PME/TPE), sous le contrôle d'un attaché consulaire expert (cela permettra de lever les suspicions sur une tentative d'immigration illégale).
- 2) Attribuer des bonus aux entrepreneurs français et africains qui respectent les règles auprès des consulats (par exemple, accélération des prochaines demandes de visas).
- 3) Créer un Hub International Business France (HIBF) annexé à l'aéroport de Roissy où tous les entrepreneurs du monde susceptibles d'obtenir le visa d'affaires pour se rendre en France se rencontreront pour discuter affaires, nouer des partenariats, signer des contrats de fourniture ou des accords de représentation commerciale, sans forcément avoir accès directement au territoire...

Ce sont là des pistes d'une coopération économique positive dans l'intérêt de tous, qui tiennent compte de la problématique de l'immigration non désirée. L'économie française et les économies africaines peuvent non seulement trouver une complémentarité qui bénéficierait à tous, mais aussi, ensemble, elles pourront ouvrir une nouvelle ère dans l'économie, le politique, la société dans son ensemble.

Croissance PEACE ne se contente pas de faire un constat critique, elle avance des pistes, des solutions possibles au profit du citoyen, de l'entrepreneur, du consommateur, bref, de l'humain tout court, en s'appuyant sur le concept du Partenariat Privé-Privé Performé Par le Public, le 6P.

Croissance PEACE est en capacité d'accompagner cette proposition.

On garde le contact !

[Ludovic Emanuely](#)

2) Table ronde 1: La complémentarité partagée et multilatérale avec les PME africaines -Note de cadrage-

La 5ème conférence internationale sur la croissance partagée avec l'Afrique se tiendra à l'Assemblée nationale française, le lundi 11 avril 2022 sur le thème: "La complémentarité partagée avec l'Afrique, source de prospérité !"

Voici la note de cadrage de la table ronde n°1:

Nous sommes ici au cœur d'une question dont la solution pour Croissance est évidemment l'usage du dispositif du Partenariat Privé-Privé. En effet, toutes les entreprises se heurtent à un moment ou à un autre de leur existence, à trois problématiques : le défi de la croissance, l'accès à une expertise spécifique, et l'accès au financement.

Du côté de la PME africaine, il peut s'agir de l'accès à une expertise particulière ou l'accès au financement. Dans ce cas, un partenariat qui lui permettra de bénéficier du mécanisme de financement intragroupe serait le bienvenu. Quant à l'entreprise française, cela peut être la recherche d'une joint-venture avec une PME africaine pour accroître son marché, avoir accès aux matières premières agricoles ou aux produits semi-finis. Par ailleurs, cette complémentarité peut intervenir aussi bien au niveau opérationnel, tactique que stratégique.

Sujet passionnant, nous aurons l'immense plaisir d'en débattre avec des dirigeants d'entreprises africaines et françaises, lors de la prochaine conférence internationale de Croissance PEACE, le 11 avril 2022, à l'Assemblée nationale française.

Cette 5ème conférence se tiendra :

Salle Victor Hugo – Immeuble Jacques Chaban-Delmas – 101 rue de l'Université
75007 Paris Metro Assemblée Nationale / Invalides. Pré-inscription obligatoire avant le 25 mars 2022 minuit. Une confirmation vous sera envoyée. Places limitées. Entrée libre et gratuite. Respect des règles sanitaires en vigueur.

PROGRAMME

- . 08h00: **Accueil des auditeurs**; prévoir du temps (auditeurs nombreux + contrôles sécurité)
- . 09h00: **Ouverture de "Croissance PEACE 2022" Guillaume GOUFFIER-CHA, député du Val de Marne**
- . 09h10: **Introduction des débats, Ludovic EMANUELY, président de Croissance PEACE**
La complémentarité passe par l'obtention facilitée des visas pour les entrepreneurs africains

. 09h20: Introduction Ministre français

. 09h50 : **Table ronde 1: La complémentarité partagée et multilatérale avec les PME africaines**

Comment nos entreprises peuvent se compléter pour se développer ensemble d'une manière efficace et constructive et atteindre des résultats où toutes les parties prenantes sont gagnantes ?

. 10h35 : Questions

.....

Programme complet

Pré-inscription

3) Croissance Peace a des réponses à vos problématiques

Il s'agit d'une liste non exhaustive des questions qui nous parviennent fréquemment et auxquelles nous AVONS des réponses.

Produits: nous sommes opérationnels tout de suite grace à nos industriels / producteurs partenaires:

- fournitures d'usines de transformation pour le monde agricole (fruits, légumes, viande, café...)
- vente matériel pour la filière agricole et décantage
- fourniture de lait en poudre, farine, pâtes alimentaires, huile, sucre, savon, fromage, corn beef, poulets ...
- fourniture d'œufs à couver, poussins, ...
- fourniture de friperie
- médicaments pour hôpitaux et grossistes
- vente d'alimentation pour animaux d'élevage dont poisson
- vente matériel pour la filière carné et poissons (élevage, abattage, chaîne du froid...)
- fourniture de petits matériels électriques
- fourniture de purificateurs d'eau et d'air

Services: nous sommes opérationnels tout de suite grace à nos partenaires:

- levée de fonds pour projets sérieux et rentables
- envoi d'ingénieurs et d'ouvriers spécialisés (industrie, agriculture, élevage)
- représentation de producteurs africains en fruits et légumes en Europe ; rencontre avec les importateurs européens
- formation au [partenariat privé privé \(6P\)- livre édité-](#) Edition anglaise disponible
- sécurisation de vos biens, protection des personnes
- formations métiers express (adaptées à l'Afrique)
- formation de maîtres nageurs sauveteurs africains
- création agences locales de l'innovation
- accompagnement filière bio africaine
- monter un cabinet dentaire
- une équipe prête à apporter une expertise approfondie dans des secteurs mêlant la technique et le juridique dans les domaines de la construction et de l'immobilier
- préparation d'un business plan pour les projets en recherche d'investisseurs
- accompagnement dans la création de normes africaines
- comment me faire connaître en tant qu'agrégateur africain local dans le domaine des produits sanitaires
- promouvoir votre région auprès des européens, des asiatiques...

.....

Si cela correspond à l'une de vos attentes dites-le nous et nous vous proposerons une solution. contact@croissancepeace.org

Pensons positif et agissons constructif !
Bien cordialement



Ludovic EMANUELY
President – Croissance PEACE
Chede- RC gend- IIIC
+33 6 80 26 97 19
www.croissancepeace.org
ludovic.emanuely@croissancepeace.org

English



*Shared Growth With Africa
to prosper Together ..*

Hello,

Letter summary:

- 1) **Proposal n° 1 for the improvement of trade and economic relations with Africa**
- 2) **Round table 1: Shared and multilateral complementarity with SMEs (conference of April 11 at the National Assembly) -Framing note-**
- 3) **Croissance Peace has answers to your problems**

[I want to become a new subscriber for free](#)

our social network accounts is active (Facebook, LinkedIn, Instagram, Twitter). The letter you receive is distributed to 70,000 mails).

You can distribute this letter in particular to the competent authorities of the country.

1) Proposal n° 1 for the improvement of trade and economic relations with Africa

France is returning to the electoral campaign for the presidential election of 2022!

This is an opportunity for Croissance PEACE to do a retrospective of its proposals previously made to the French/European public authorities and to enrich them with new ones.

Our objective, a multilateral shared growth with Africa for constructive, sustainable, fairer exchanges in harmony and with respect for local cultures and the environment. These proposals will be sent to each declared candidate.

The first of the proposals concerns the facilitation of business visas for African entrepreneurs who want to go to France to meet their French partners. The business visa is the essential instrument for building constructive Private-Private Partnerships. We discussed this subject in 2019. It is increasingly on the agenda. It is for this reason that it is placed at the head of the series of proposals that we will publish one by one, in our next editorials.

The French business visa for African entrepreneurs. A headache that prevents you from working in peace!

What finding?

Insofar as French entrepreneurs do not go to Africa, they prefer to invite their African partners to come to France. However, for Africa, the diplomatic services do not want to give visas to unwanted people and seek to dissuade any migrant, hence a drastic "no-risk" policy which has the consequence of not allowing official entry into France that few people.

On the other hand, there are many African entrepreneurs who often seek to buy French products. Their goal, by coming to France, is to meet in a few days the companies that interest them to buy the products they need and return to their country.

The obstacle course for African entrepreneurs to come to France!

As we mentioned, to come to France, you need a visa. In order to obtain this paying visa, the African entrepreneur must complete an extensive and restrictive file, make an appointment with the consulate or its service provider and wait for a response. The delay is long – more than a month and a half on average – and if it results in a refusal, it is only very rarely motivated. In the event that the visa is granted, the African entrepreneur can still be refused at the airport following a re-study of his file.

The inviting too, does not know what to expect!

The French guest will also have no explanation for the refusal. He won't know what to expect. He will have wasted his time, his energy and his hopes of increasing his activities in the African market. This failure will not even serve him as a constructive experience. This is how many potential lucrative deals for French and African companies find themselves abandoned.

What to do to untangle this ball?

African and French companies need to develop. We therefore believe that it is high time to dissociate the French policy which consists of fighting against unwanted and illegal immigration on the one hand, and the fact of letting African entrepreneurs work with their French partners in complete peace of mind on the other go.

Here are some concrete actions that could improve things:

- 1) Set up a platform for exchanges between consular services and French companies (SMEs/VSEs), under the supervision of an expert consular attaché (this will make it possible to remove suspicions about an attempt at illegal immigration).
- 2) Award bonuses to French and African entrepreneurs who respect the rules with consulates (for example, acceleration of future visa applications).
- 3) Create an International Business France Hub (HIBF) annexed to Roissy airport where all the entrepreneurs of the world likely to obtain the business visa to go to France will meet to discuss business, establish partnerships, sign supply contracts or commercial representation agreements, without necessarily having direct access to the territory...

These are avenues for positive economic cooperation in the interest of all, which take into account the problem of unwanted immigration. The French economy and African economies can not only find a complementarity that would benefit everyone, but also, together, they can open a new era in the economy, politics, society as a whole.

Croissance PEACE does not content itself with making a critical observation, it puts forward avenues, possible solutions for the benefit of the citizen, the entrepreneur, the consumer, in short, of the human being, relying on the concept of Private-Private Partnership Performed By The Public, the 6P.

Croissance PEACE is able to support this proposal.

Friendships!

Ludovic Emanuely

2) Round table 1: Shared and multilateral complementarity with SMEs African -Framing note-

The 5th International Conference on Shared Growth with Africa will be held at the French National Assembly on Monday, April 11, 2022 on the theme: "Shared complementarity with Africa, source of prosperity!"

Here is the framing note of the round table n°1:

We are here at the heart of a question whose solution for Growth is obviously the use of the Private-Private Partnership system. Indeed, all companies come up against three issues at one time or another in their existence: the challenge of growth, access to specific expertise, and access to financing.

On the side of the African SME, it can be access to a particular expertise or access to financing. In this case, a partnership that will allow it to benefit from the intra-group financing mechanism would be welcome. As for the French company, this may be the search for a joint venture with an African SME to increase its market, have access to agricultural raw materials or semi-finished products. Moreover, this complementarity can occur at the operational, tactical or strategic level.

A fascinating subject, we will have the great pleasure of discussing it with leaders of African and French companies, during the next international conference of Croissance PEACE, on April 11, 2022, at the French National Assembly.

This 5th conference will be held:

Salle Victor Hugo – Jacques Chaban-Delmas building – 101 rue de l'Université 75007 Paris Metro National Assembly / Invalides. Pre-registration required before March 25, 2022 midnight. A confirmation will be sent to you. Limited places. Free admission. Compliance with the health rules in force.

-- Program reminder --

- . 08h00 am: **Reception of the auditors**; provide time (many listeners + security checks)
- . 09h00 am: **Opening of "Croissance PEACE 2022 " Guillaume GOUFFIER-CHA, Member of Parliament for Val de Marne**
- . 09h10 am: **Introduction of debates, Ludovic EMANUELY, President of Croissance PEACE** Complementarity means getting visas for African entrepreneurs
- . 09h20 am: Introduction French Minister

- . 09:50 am **Round Table 1: Shared and Multilateral Complementarity with African SMEs**
How can our businesses complement each other to grow together in an effective and constructive way and achieve results where all stakeholders are winners?
- . 10:35 am: Questions

[Programme complet](#)

[Pre-registration](#)

3) Croissance Peace has answers to your problems

"This is a non-exhaustive list of questions that come to us frequently and to which we HAVE answers.

Products; we are operational immediately thanks to our partners manufacturers / producers:

- supplies of processing plants for the agricultural world (fruits, vegetables, meat, coffee...)
- sale of equipment for the agricultural sector and decanting
- supply of powdered milk, flour, pasta, oil, sugar, soap, cheese, corn beef, chickens etc.
- supply of hatching eggs, chicks, ...
- provision of thrift store
- medicines for hospitals and wholesalers
- sale of feed for farm animals including fish
- sale of equipment for the meat and fish sector (breeding, slaughtering, cold chain, etc.)
- supply of small electrical equipment
- supply of water and air purifiers

Services; we are operational immediately thanks to our partners:

- fundraising for serious and profitable projects, fundraising
- dispatch of engineers and specialized workers (industry, agriculture, breeding)
- representation of African fruit and vegetable producers in Europe; encounter with European importers
- private private partnership training (6P) - [edited book](#) - English edition available
- securing your property, protection of people
- express job training (adapted to Africa)
- training of African lifeguards
- creation of local innovation agencies
- support for the African organic sector
- set up a dental practice - a team ready to provide in-depth expertise in sectors combining the technical and legal in the fields of construction and real estate
- preparation of a business plan for projects seeking investors
- support in the creation of African standards
- how to make myself known as a local African aggregator in the field of sanitary products
- promote your region to Europeans, Asians...

.....

If this corresponds to one of your expectations, let us know and we will offer you a solution: contact@croissancepeace.org

Think positive and act constructively!

Best regards



Ludovic EMANUELY
President – Croissance PEACE
+33 6 80 26 97 19
www.croissancepeace.org
ludovic.emanuely@croissancepeace.org