

Lettre du 05 mars 2021

---

## Français / English below



Français / English below



La Croissance Partagée avec l'Afrique  
pour Prospérer Ensemble...

[Je souhaite devenir un nouvel abonné gratuitement](#)

Nos réseaux sociaux deviennent actifs (Facebook, linkedin, Instagram, twitter ).

La lettre que vous recevez est distribuée à 60 000 mails). Vous pouvez diffuser cette lettre notamment auprès des autorités compétentes du pays.

**Bonjour,**

Sommaire de la lettre:

- 1) " Droit au but ! " : Croissance PEACE répond -Présent- malgré la Covid
- 2) Financez vos projets en Afrique !
- 3) Quelles seront les franchises du futur en Afrique ?
- 4) Interview de Croissance PEACE sur la Radio Grand Ciel (France)
- 5) Etre représenté et vendre à Paris vos produits frais ...Cela vous intéresse?
- 6) Opportunité: Déstockage massif matériel bureautique

\*\*\*\*\*

## 1) " Droit au but ! " : Croissance PEACE répond -Présent- malgré la Covid

Nous croyons en l'Afrique. Malgré un contexte sanitaire mondial difficile, la Covid-19 n'affaiblit pas notre détermination à travailler et participer au développement de l'Afrique. Mieux, elle la renforce !

Aujourd'hui, nous constatons autour de nous, le retrait significatif de bon nombre d'intervenants internationaux sur l'Afrique, au moment où le continent a le plus besoin d'eux. Il n'y a moins de monde en Europe qui désire aller travailler en Afrique. Une situation que nous regrettons.

Toutefois, cela n'est nullement le cas de Croissance PEACE. Avec l'idée d'agir toujours plus pour renforcer la collaboration internationale, depuis plusieurs années, Croissance PEACE rapprochent de nombreuses entités européennes et africaines (entreprises, investisseurs, politiques...), pour qu'elles travaillent ensemble.

Récemment au Sud-Kivu, nous avons eu le bonheur de rencontrer des personnes au cœur soudées et enthousiastes. Des personnes qui conjuguent des parcours expérimentés et des talents prêts à éclore. Elles associent la force de l'expérience et l'audace d'une jeunesse optimiste, et prêtes à s'investir pleinement dans le développement de leur province, grâce à des appuis techniques et financiers [\(lien\)](#).

La question est donc de savoir: si l'ONG Croissance PEACE faiblissait dans sa mission... Qui portera la légitimité **en qualité d'organisation internationale indépendante**, pour créer des ponts positifs entre les structures privées et publiques d'Afrique et les opérateurs économiques européens en quête d'opportunités de diversification ? je vous laisse imaginer... **C'est pourquoi, nous n'hésitons pas un seul instant à nous déplacer en Afrique lorsque nous sommes sollicités.**

Certes, les inquiétudes sont fortes mais ne nous détournons pas de l'essentiel. Il est plus que jamais nécessaire de mutualiser les moyens et les services fonctionnels pour créer des partenariats Nord-Sud renouvelés et efficaces. Car le défi de l'Europe est la recherche de la Croissance et celui le plus pressant de l'Afrique est de lutter contre la pauvreté. Il faut favoriser l'émergence économique du continent par l'éducation, la formation technique et la création d'emplois. C'est pourquoi les diverses constructions d'infrastructures de développement en Afrique doivent avoir pour buts connexes, de créer des emplois pérennes locaux. Ainsi, seront endigués les problèmes sécuritaires, sociopolitiques et économiques que connaît le continent.

Comment y parvenir sans la promotion et le développement de l'entrepreneuriat ? L'entrepreneuriat est une nécessité économique vitale pour tous les pays du monde et plus particulièrement pour les pays d'Afrique. Partout, l'entrepreneuriat participe pleinement et directement à la dynamique économique et au renouvellement nécessaire du tissu économique.

Si le continent africain veut devenir une zone géographique prospère, et laisser derrière lui tout le passé douloureux qui hantent les mémoires des anciens et paralysent les jeunes, il faut veiller à ce qu'un nombre important de la population africaine soit parfaitement sensibilisé à l'esprit entrepreneurial d'une part, et que les politiques africaines jouent entièrement le rôle de facilitateurs et de régulateurs du système, d'autre part.

**C'est ce que nous avons théorisé à travers « les 6P » : le Partenariat Privé-Privé Performé Par le Public.** Vous pouvez vous enquérir de la philosophie de Croissance PEACE et de nos idéaux pour l'Afrique ici [\(lien\)](#).

La version anglaise sera disponible avant fin juin.

Quoi qu'il se passe, nous devons garder espoir et maintenir le contact !

Amitiés !

[Ludovic Emanuely](#)

## **2) Financez vos projets en Afrique !**

**Recherchez-vous du financement pour votre projet d'entreprise ?**

**Si oui, pourquoi ?**

Voici une question que posent souvent les investisseurs, et qui met bon nombre de porteurs de projet dans l'embarras.

Pourtant, la raison d'être d'une entreprise consiste à identifier ce qui la différencie de ses concurrents pour lui conférer un avantage stratégique. Ainsi, l'intérêt de votre entreprise doit être double : d'une part, faire du profit et d'autre part acquérir un pouvoir de marché et se retrouver dans une situation de quasi-monopole. Pour cela, trois ressources importantes seront indispensables à votre entreprise si elle se veut ambitieuse :

- le produit ou le service qu'elle propose
- les ressources humaines dont elle dispose pour mener à bien sa mission
- les ressources financières (sa trésorerie)

Comme inscrite dans la rubrique « Les services » à l'intérieur du programme d'optimisation des ressources des États, du secteur privé et de la société civile en Afrique ([voir lien](#)), la recherche de financement est un dispositif mis en place par Croissance PEACE. C'est une démarche qui permet de soutenir les PME africaines, en leur mobilisant du financement à l'international, auprès des investisseurs privés. Une alternative aux offres des banques locales.

**Pour y parvenir, nous avons élaboré un nouveau modèle de financement des PME en Afrique, encore plus performant, pour impulser rapidement la concrétisation de projets d'entreprise d'envergure sur le continent.**

Renseignez-vous vite !

Auguste DAGO

Directeur des investissements

[auguste.dago@croissancepeace.org](mailto:auguste.dago@croissancepeace.org)

## **3) Quelles seront les franchises du futur en Afrique ?**

Un jour nouveau se lèvera, assurément, mais en attendant, les conséquences de la crise sanitaire de la Covid-19 continuent d'impacter les modèles économiques, démographiques et sociétaux dans le monde. C'est en effet la première fois qu'une épidémie provoque une récession d'une telle ampleur.

**Question : comment rebondir pendant cette crise et anticiper l'effondrement annoncé de plusieurs industries à travers le monde, et la perte de repères de nombreux franchisés en Afrique dont les franchiseurs sont en Europe, au Canada ou aux USA ?**

Réponse : pivotez pour trouver de nouveaux franchiseurs afin de sauver votre entreprise, vous diront les spécialistes, et c'est vrai ! Toutefois, sur quels marchés devriez-vous dorénavant opérer pour allier ces deux exigences : partenariat stratégique et rentabilité, dans un monde de plus en plus instable ?

**Car la valeur d'une franchise repose sur deux principaux piliers : la force du concept et la capacité du franchiseur à organiser le réseau de franchisés.**

En tant que facilitateurs d'affaires et spécialistes de lobbying international, nous avons été nous-mêmes confrontés à la problématique des grandes orientations politiques, économiques, sociales et culturelles qui surgiront de cette crise. Il nous a donc fallu développer un outil en interne pour nous aider à faire le point sur ces diverses mutations à venir.

Ainsi, pour les dirigeants de franchises en Afrique, nous vous partageons volontiers les clés pour comprendre ces futurs changements sociétaux et comment choisir votre prochain franchiseur qui fera de vous le N°1 dans votre domaine, sur le continent.

Renseignement : [contact@croissancepeace.org](mailto:contact@croissancepeace.org)

**4) Interview de Croissance PEACE sur la Radio Grand Ciel (France)**

La Radio Grand Ciel nous a invités pour une interview que vous pouvez retrouver sur leur site Internet. Ce fut une occasion d'intervenir sur des sujets importants qui concernent l'Afrique, et de la contribution de l'ONG Internationale Croissance PEACE sur le continent. Il a été également question d'échanger sur la nécessité de transfert de technologies, de compétences et de financement de projets. L'intérêt étant d'avoir un contact direct avec les parties prenantes pour pouvoir agir rapidement.

Retrouvez l'intégralité de l'interview à travers le lien suivant: [Croissance PEACE - Radio Grand Ciel](#)

**5) Etre représenté et vendre à Paris vos produits frais ...Cela vous intéresse?**

**Lettre d'intention pour participer au Marché des produits frais provenant de l'Afrique, à Paris.**

Dans le cadre de nos activités, nous innovons en étudiant la possibilité d'organiser d'une grande plateforme de produits frais à Paris, tous d'origine AFRICAINE.

Ce marché, où pavillon africain ne proposera que des produits africains.

Les avantages en sont multiples :

- . Baisse des coûts intermédiaires
- . Mutualisation des charges
- . Soutien des quantités et des qualités grâce au nombre de producteurs
- . Connaissance de votre production et de vos produits
- . Meilleures ventes

....

Voici la lettre d'intention à nous retourner afin de valider votre intérêt. Ensuite nous échangerons:

Je suis intéressé par une participation au marché des produits frais provenant de l'Afrique » à Paris

Nom Société :

Votre Nom :

Prénom :

Poste :

Site web :

Email :

Téléphone whatsapp/signal :  
Que produisez-vous ? :

Localisation pays/ville :

Surface cultivée (hectares) par produit :

Production/produit par an:

Comment assurez-vous le stockage ?

Avez-vous déjà exporté ?

**Merci de nous envoyer la lettre à [contact@croissancepeace.org](mailto:contact@croissancepeace.org)**

### **6) Opportunité: Déstockage massif matériel bureautique**

Il y a plusieurs semaines, nous vous avons proposé un lot de 400 d'imprimantes multifonctions de grandes marques et à prix très compétitif. Tout est parti ! D'autres arrivent. Faites vos réservations !

Nous avons aussi du matériel bureautique tel que :  
Portable X240, X270 (marque connue)  
Poste de travail M83 SFF ( marque connue)  
Poste Thinkcenter MT83 ( marque connue)

Nous avons aussi tout type d'accessoires (câbles, adaptateurs, casques, webcam...) et tout type de périphériques (écrans, claviers, souris, stations d'accueil...)

Nous sommes en mesure d'assurer la logistique de livraison vers la destination de votre choix.

Demande de renseignements à [contact@croissancepeace.org](mailto:contact@croissancepeace.org) ...nous transmettrons au partenaire.

**Pensons positif et agissons constructif !**

Bien cordialement



Ludovic EMANUELY  
President – Croissance PEACE  
Chede- RC gend-  
+33 6 80 26 97 19  
[www.croissancepeace.org](http://www.croissancepeace.org)  
[ludovic.emanuely@croissancepeace.org](mailto:ludovic.emanuely@croissancepeace.org)

# English



*Shared Growth With Africa  
to prosper Together ..*

[I want to become a new subscriber for free](#)

our social network accounts become active (Facebook, linkedin, Instagram, twitter).  
The letter you receive is distributed to 60,000 mails.  
You can distribute this letter in particular to the competent authorities of the country.

**Hello,**

Letter summary:

- 1) "Straight to the point!": Croissance PEACE responds -Yes, we go- despite the Covid**
- 2) Finance your projects in Africa!**
- 3) What will be the franchises of the future in Africa?**
- 4) Interview with Croissance PEACE on Radio Grand Ciel (France)**
- 5) Being represented and selling your fresh products in Paris... Are you interested?**
- 6) Opportunity: Massive clearance of office equipment**

\*\*\*\*\*

## 1) "Straight to the point!": Croissance PEACE responds -Yes, we go- despite the Covid

Today, we see all around us, the significant withdrawal of many international players from Africa, at a time when the continent needs them most. There are fewer people in Europe who want to go to work in Africa. A situation that we regret.

However, this is by no means the case with Croissance PEACE. With the idea of always taking action to strengthen international collaboration, for several years, Croissance PEACE has brought together many European and African entities (companies, investors, politicians, etc.), so that they work together.

Recently in South Kivu, we had the good fortune to meet people with close-knit and enthusiastic hearts. People who combine experienced backgrounds and talents ready to blossom. They combine the strength of experience and the daring of an optimistic youth, ready to fully invest in the development of their province, thanks to technical and financial support ([link](#)).

The question is therefore to know: if **the NGO Croissance PEACE** weakens in its mission ... Which will bring legitimacy **as an independent international organization**, to create positive bridges between private and public structures in Africa and European economic operators in search for diversification opportunities? I let you imagine ... This is why we do not hesitate for a single moment to travel to Africa when we are called upon.

Of course, the concerns are strong, but let us not turn away from the essential. It is more than ever necessary to pool resources and functional services to create renewed and efficient North-South partnerships. For Europe's challenge is to seek growth and Africa's most pressing challenge is to fight poverty. The continent's economic emergence must be encouraged through education, technical training and job creation. This is why the various constructions of development infrastructure in Africa must have as related goals, to create sustainable local jobs. Thus, the security, socio-political and economic problems facing the continent will be contained.

How to achieve this without the promotion and development of entrepreneurship? Entrepreneurship is a vital economic necessity for all countries of the world and especially for the countries of Africa. Everywhere, entrepreneurship participates fully and directly in the economic dynamics and the necessary renewal of the economic fabric.

If the African continent wants to become a prosperous geographical area, and leave behind all the painful past which haunts the memories of the elders and paralyze the young, it is necessary to ensure that a significant number of the African population is fully aware of the entrepreneurial spirit on the one hand, and that African policies fully play the role of facilitators and regulators of the system, on the other hand.

This is what we have theorized through "the 6Ps": **Private-Private Partnership Performed and Pushed by the Public (6P)**. You can inquire about the philosophy of Croissance PEACE and our ideals for Africa here ([link](#)). The English version will be available before the end of June.

Whatever happens, we have to keep hope and keep in touch!  
Friendships!

[Ludovic Emanuely](#)

## 2) Finance your projects in Africa!

**Are you looking for financing for your business project?**

**If yes, why ?**

Here is a question that investors often ask, and which puts many project leaders in an embarrassment.

Yet the raison d'être of a business is to identify what sets it apart from its competitors to give it a strategic advantage. Thus, the interests of your company must be twofold: on the one hand, to make a profit and on the other hand to acquire market power and find yourself in a situation of quasi-monopoly. For this, three important resources will be essential for your business if it is to be ambitious:

- the product or service it offers
- the human resources at its disposal to carry out its mission
- financial resources (its treasury)

As listed in the section "Services" within the program for optimizing the resources of States, the private sector and civil society in Africa ([see link](#)), the search for funding is a mechanism set up by Croissance PEACE. This is an approach that helps support African SMEs by mobilizing international funding for them from private investors. An alternative to offers from local banks.

To achieve this, we have developed a new model of financing SMEs in Africa, even more efficient, to quickly boost the realization of large-scale business projects on the continent.

Find out quickly!

Auguste DAGO

Director of Investments

[auguste.dago@croissancepeace.org](mailto:auguste.dago@croissancepeace.org)

## 3) What will be the franchises of the future in Africa?

A new day will certainly dawn, but in the meantime, the consequences of the Covid-19 health crisis continue to impact economic, demographic and societal models around the world. This is the first time that an epidemic has caused a recession of such magnitude.

**Question: How to bounce back during this crisis and anticipate the announced collapse of several industries around the world, and the loss of landmarks of many franchisees in Africa whose franchisors are in Europe, Canada or the USA?**

Answer: pivot to find new franchisors to save your business, specialists will tell you, and it's true! However, in which markets should you now operate to combine these two requirements: strategic partnership and profitability, in an increasingly unstable world?

**Because the value of a franchise rests on two main pillars: the strength of the concept and the ability of the franchisor to organize the network of franchisees.**

As business facilitators and international lobbying specialists, we ourselves have been confronted with the issue of the major political, economic, social and cultural orientations that will emerge from this crisis. We therefore had to develop an internal tool to help us take stock of these various upcoming changes.

Thus, for franchise managers in Africa, we are happy to share with you the keys to understanding these future societal changes and how to choose your next franchisor who will make you the N ° 1 in your field, on the continent.

Information: [contact@croissancepeace.org](mailto:contact@croissancepeace.org)



#### **4) Interview with Croissance PEACE on Radio Grand Ciel (France)**

Radio Grand Ciel invited us for an interview that you can find on their website. It was an opportunity to speak on important topics that concern Africa, and the contribution of the International NGO Croissance PEACE on the continent. There was also discussion on the need for technology transfer, skills and project financing. The advantage is to have direct contact with stakeholders in order to be able to act quickly.

**Find the full interview at the following link: [Croissance PEACE - Radio Grand Ciel](#)**

-

#### **5) Being represented and selling your fresh products in Paris... Are you interested?**

Letter of intent to participate in the Fresh Produce from Africa Market in Paris. As part of our activities, we innovate by studying the possibility of organizing a large platform for fresh products in Paris, all of AFRICAN origin. This market, where the African pavilion will offer only African products.

#### **There are many advantages:**

- . Lower intermediate costs
- . Mutualization of charges
- . Support of quantities and qualities thanks to the number of producers
- . Knowledge of your production and your products
- . Bestsellers

....

Here is the letter of intent to return to us to validate your interest. Then we will exchange:

#### **I am interested in participating in the fresh produce market from Africa "in Paris**

Company Name :

Your name :

First name:

Post:

Website :

E-mail :

Whatsapp phone / signal:

What are you producing? :

Country / city location:

Cultivated area (hectares) by product:

Production / product per year:

How do you ensure storage?

Have you ever exported?

Please send us the letter to [contact@croissancepeace.org](mailto:contact@croissancepeace.org)

#### **6) Opportunity: Massive clearance of office equipment**

Several weeks ago, we offered you a batch of 400 multifunction printers from top brands at a very competitive price.

Others are coming. Make your reservations!

#### **We also have office equipment such as:**

Portable X240, X270 (known brand)

M83 SFF workstation (well-known brand)  
Thinkcenter MT83 workstation (well-known brand)

We also have all types of accessories (cables, adapters, headsets, webcam, etc.)  
and all types of peripherals (screens, keyboards, mice, docking stations, etc.)

We are able to provide delivery logistics to the destination of your choice.

Request for information at [contact@croissancepeace.org](mailto:contact@croissancepeace.org) ... we will forward to the partner.

**Think positive and act constructively!**  
**Best regards**



Ludovic EMANUELY  
President – Croissance PEACE  
+33 6 80 26 97 19  
[www.croissancepeace.org](http://www.croissancepeace.org)  
[ludovic.emanuely@croissancepeace.org](mailto:ludovic.emanuely@croissancepeace.org)

---