

Français / English below

Français / English below



La Croissance Partagée avec l'Afrique
pour Prospérer Ensemble...

[Je souhaite devenir un nouvel abonné gratuitement](#)

Nos réseaux sociaux deviennent actifs (Facebook, linkedin, Instagram, twitter).
La lettre que vous recevez est distribuée à 60 000 mails). Vous pouvez diffuser cette lettre
notamment auprès des autorités compétentes du pays.

Bonjour,

Sommaire de la lettre:

- 1) " Droit au but ! " : Les ponts de la prospérité avec l'Afrique
- 2) Comment financer l'acquisition des matériels agricoles et de transformation en Afrique ?
- 3) Croissance Peace a des réponses à vos problématiques...
- 4) Etre représenté et vendre à Paris vos produits frais ...Cela vous intéresse?
- 5) Opportunité: Déstockage massif matériel bureautique

1) " Droit au but ! " Les ponts de la prospérité avec l'Afrique

Ouvrir la voie, créer des ponts dans l'intérêt de l'Afrique et des africains, voilà les missions de Croissance PEACE. Parce que rien ne se fait de grand sans le sens du devoir, notre but est de couvrir les besoins des opérateurs économiques africains quels qu'ils soient, et particulièrement ceux qui interviennent dans le domaine du commerce international et de la distribution, partout sur le continent.

Après avoir travaillé pendant plusieurs mois avec nos partenaires en Afrique, nous avons implémenté un nouveau dispositif pour le commerce

international destiné aux importateurs africains. La particularité de ce dispositif tient à sa qualité et à sa simplicité, pour s'en approprier. Une méthode rigoureuse et efficace.

Il faut voir grand et loin ! La mondialisation est incontournable, et dans un monde de plus en plus concurrentiel, il faut être compétitif. Avec l'élargissement de la zone de libre-échange continentale en Afrique, le continent peut espérer doper le commerce intra-africain, mais aussi celui avec l'international. Car, relever les défis de développement économique et de progrès social en Afrique nécessite à la fois une vision de long terme mais également des instruments concrets, opérationnels tout de suite, qui permettront de réaliser cette vision.

Face à cette prouesse politique opérée par les États africains, il revient désormais au secteur privé en Afrique, de bâtir des entreprises commerciales performantes qui s'appuient sur des modèles économiques viables. Aussi, la progression du marché global africain permet aux investisseurs locaux et internationaux d'envisager des approches d'investissement plus ambitieuses et systémiques.

Le commerce international rassemble plusieurs intervenants dont les producteurs, les logisticiens, les transporteurs, les transitaires, les importateurs, les consommateurs...

Dans la plupart du temps, le problème qui se pose en matière de commerce international reste en premier lieu la barrière de la langue. Cela empêche de nombreux fournisseurs l'accès à des marchés sur lesquels ils pourraient faire de bonnes affaires. Mais c'est aussi une difficulté pour les importateurs de s'approvisionner de nouveaux produits, parce qu'ils ignorent leur existence. Lorsqu'on ajoute à cela les impacts de la crise sanitaire Covid-19 qui empêche l'organisation des salons professionnels, les foires et autres manifestations commerciales grand public, le commerce international en Afrique risque de connaître des déséquilibres importants dans les mois à venir. Hausse des prix, manque de produits, monopoles commerciaux.

L'intérêt du modèle élaboré par Croissance PEACE est d'aider les importateurs locaux à commander les produits les plus demandés ou ceux qui manquent fréquemment sur leurs marchés, auprès des producteurs africains ou d'ailleurs, ce qui dans le même temps, permet d'augmenter les capacités de production des producteurs. Par ailleurs, les logisticiens et les transporteurs se verront traiter plus de volume de marchandises.

Les marchés africains ne se limitent pas qu'aux capitales, elles s'étendent aux régions, aux provinces et aux territoires. C'est pourquoi, nous sommes fiers de pouvoir relier par un dispositif simplifié tous ces éminents acteurs et professionnels du commerce international en Afrique.

Dès la conclusion de nos travaux, nous avons aussitôt intéressé les ambassadeurs africains et les représentants des missions économiques africaines en France à ce nouveau dispositif, par des réunions techniques au sein des ambassades à Paris. A ce propos, vous pouvez consulter le communiqué de presse ici ([lien](#)).

A Bukavu dans le Sud-Kivu, en République Démocratique du Congo, cet instrument bien accueilli par les autorités locales ainsi que les importateurs locaux est en phase de démarrage. C'est un acte qui renforce la légitimité collégiale de dirigeants éclairés, qui n'ont pour but que de servir les populations dont ils ont la charge. Ainsi, le secteur du commerce et de la distribution au Sud-Kivu revêt une dimension plus ouverte sur les autres régions de l'Afrique et sur le monde. C'est également une satisfaction pour notre partenaire local KivuTech.

Ce siècle est un siècle d'ouverture et non de repli sur soi. L'Afrique l'a bien compris. D'ailleurs, elle l'a toujours su. C'est pourquoi elle fait preuve d'accueil et de bienveillance à l'égard des autres peuples, à tout moment. Cela fait partie de son ADN.

En élargissant le marché intra-Afrique, les gouvernants africains ont fait preuve de vision. Ceci est remarquable, il faut le dire. Maintenant, il s'agit d'aller plus loin en établissant des relations commerciales favorables à l'Afrique et ses partenaires avec d'autres espaces économiques dans le monde.

Le modèle que propose Croissance PEACE est duplicable dans toutes les régions d'Afrique. Si vous désirez rejoindre le groupe de partenaires en Afrique et devenir le représentant local de ce modèle dans votre région, renseignez-vous vite auprès de Croissance PEACE.

On garde le contact.

[Ludovic Emanuely](#)

2) Comment financer l'acquisition des matériels agricoles et de transformation en Afrique ? Le chaînon manquant...!

Envisager un projet agricole ambitieux nécessite l'achat de matériels agricoles performants. Or tout le monde le sait, la mécanisation de l'agriculture en Afrique est une problématique sérieuse. Le manque de financement est une tendance de fond qui concerne toutes les catégories de productions : céréales, fruits, légumes et autres produits spéciaux...

Ainsi, d'une part, les fabricants de ces matériels se retrouvent le plus souvent dans l'impossibilité de conquérir un marché africain de plus en plus grandissant, compte tenu de l'accroissement démographique. Et d'autre part, la frustration permanente des agriculteurs et industriels africains qui voient les opportunités qu'offrent leurs métiers sans pouvoir les saisir. C'est une situation déplorable pour tout le monde.

Au sein de Croissance PEACE, nous avons aidé sur le continent, plusieurs porteurs de projets dans l'agriculture et l'industrie de transformation, dans le cadre de diverses levées de fonds, à financer leurs projets. Cependant, nous sommes conscients qu'il y a beaucoup de projets agricoles et industriels intéressants en Afrique en quête de financement. C'est pourquoi, au-delà des levées de fonds ponctuelles, désormais, nous envisageons la création d'un écosystème plus large, par la mise en place de véhicules d'investissement spécifiques, pour financer l'acquisition des matériels agricoles et de transformation par les professionnels locaux en Afrique.

Nous lançons donc un appel à toutes les associations, fédérations et réseaux d'accompagnement des fabricants de matériels agricoles et de transformation de pointe qui désirent travailler sur l'Afrique, à prendre contact avec nous dès maintenant.

Renseignez-vous vite !

Auguste DAGO
Directeur des investissements
auguste.dago@croissancepeace.org

3) Croissance Peace a des réponses à vos problématiques...

Cette rubrique qui paraîtra également dans les prochaines lettres vous donnera une idée de ce que Croissance PEACE et ses partenaires peuvent faire pour vous.

Il s'agit d'une liste non exhaustive des questions qui nous parviennent fréquemment et auxquelles nous AVONS des réponses :

Partenaires

- Mon partenaire est-il fiable ? Ce qu'il me dit est-il vrai ?
- Je souhaiterais trouver des partenaires étrangers dans le domaine de l'agriculture (j'ai des terres arables) ...il me manque tout le reste. Qui contacter ?
- Qui peut m'aider à développer mon élevage (bovins, ovins, volailles, poissons, porcs ?)
- Qui peut m'accompagner afin de réorganiser ma filière pêche ?
- Elevage de poules et canards, qui peut m'accompagner ?
- Y- a-t-il des européens qui peuvent travailler et assurer également la formation (agriculture, élevage, pêche BTP)?
- Qui veut s'associer pour monter un commerce de franchisés d'outils de travail d'occasions (outillage, marteaux, pinces...)

Financements

- Comment obtenir des aides européennes?, Bad ? Institutions internationales ?
- Qui pourrait investir dans mon projet ?
- Qui peut me faire un cours sur toutes les aides possibles en matière d'agriculture Bio ?
- Qui peut m'accompagner pour réaliser un business plan ?

Expertises et services

- Qui peut récupérer mes créances ?
- Qui peut nous faire de la formation (agriculture, btp, organisation, vente,achat) ?
- Qui dans le domaine de la construction peut venir travailler comme bureau d'étude ?
- Qui peut me fournir des ouvriers spécialisés dans la construction de bâtiments ?
- Qui peut m'aider à construire une unité de transformation de fruits frais pour exporter ?
- Comment me mettre aux normes européennes pour exporter ?
- Qui peut me proposer du BIM (Building information modeling)

Intermédiaires d'affaires

- Qui peut m'aider à toucher les acheteurs et grossistes français/européens en fruits et légumes ?
- Comment me faire connaître en tant qu'agrégateur local africain dans le domaine des produits sanitaires
- Qui peut me fournir un nombre important de saisonniers(que nous formons) ?
- Qui peut me faire passer à la TV ?
- Comment me faire connaître auprès de la presse
- Comment rencontrer des députés et élus en étant parrainé ?

Intermédiaire d'affaires

- Comment me faire connaître en tant qu'agrégateur africain local dans le domaine des produits sanitaires

Fournisseur

- Comment négocier avec un fournisseur ?
- Qui peut me vendre de la farine, des pâtes alimentaires, de l'huile, du sucre, du savon?
- Qui peut me vendre du matériel et machines BTP même d'occasion ?
- Que dois je faire pour ne pas me faire avoir par mon fournisseur ?

.....

Si cela correspond à l'une de vos attentes dites-le nous et nous vous proposerons une solution.

[Consultez aussi notre PROGRAMME D'OPTIMISATION DES RESSOURCES DES ÉTATS, DU SECTEUR PRIVÉ ET LA SOCIÉTÉ CIVILE EN AFRIQUE](#)

Auguste DAGO
Directeur des investissements
auguste.dago@croissancepeace.org

4) Etre représenté et vendre à Paris vos produits frais ...Cela vous intéresse?

Lettre d'intention pour participer au Marché des produits frais provenant de l'Afrique, à Paris.

Dans le cadre de nos activités, nous innovons en étudiant la possibilité d'organiser d'une grande plateforme de produits frais à Paris, tous d'origine AFRICAINE.

Ce marché, où pavillon africain ne proposera que des produits africains.

Les avantages en sont multiples :

- . Baisse des coûts intermédiaires
- . Mutualisation des charges
- . Soutien des quantités et des qualités grâce au nombre de producteurs
- . Connaissance de votre production et de vos produits
- . Meilleures ventes

....

Voici la lettre d'intention à nous retourner afin de valider votre intérêt. Ensuite nous échangerons:

Je suis intéressé par une participation au marché des produits frais provenant de l'Afrique » à Paris

Nom Société :

Votre Nom :

Prénom :

Poste :

Site web :

Email :

Téléphone whatsapp/signal :

Que produisez-vous ? :

Localisation pays/ville :

Surface cultivée (hectares) par produit :

Production/produit par an:

Comment assurez-vous le stockage ?

Avez-vous déjà exporté ?

Merci de nous envoyer la lettre à contact@croissancepeace.org

5) Opportunité: Déstockage massif matériel bureautique

Il y a plusieurs semaines, nous vous avons proposé un lot de 400 d'imprimantes multifonctions de grandes marques et à prix très compétitif. Tout est parti ! D'autres arrivent. Faites vos réservations !

Nous avons aussi du matériel bureautique tel que :
Portable X240, X270 (marque connue)
Poste de travail M83 SFF (marque connue)
Poste Thinkcenter MT83 (marque connue)

Nous avons aussi tout type d'accessoires (câbles, adaptateurs, casques, webcam...) et tout type de périphériques (écrans, claviers, souris, stations d'accueil...)

Nous sommes en mesure d'assurer la logistique de livraison vers la destination de votre choix.

Demande de renseignements à contact@croissancepeace.org ...nous transmettrons au partenaire.

Pensons positif et agissons constructif !

Bien cordialement



Ludovic EMANUELY
President – Croissance PEACE
Chede- RC gend-
+33 6 80 26 97 19
www.croissancepeace.org
ludovic.emanuely@croissancepeace.org

English



*Shared Growth With Africa
to prosper Together ..*

I want to become a new subscriber for free

our social network accounts become active (Facebook, linkedin, Instagram, twitter).
The letter you receive is distributed to 60,000 mails).
You can distribute this letter in particular to the competent authorities of the country.

Hello,

Letter summary:

- 1) **"Straight to the point!": The bridges of prosperity with Africa**
- 2) **How to finance the acquisition of agricultural and processing equipment in Africa?**
- 3) **Croissance Peace has answers to your problems ...**
- 4) **Being represented and selling your fresh products in Paris... Are you interested?**
- 5) **Opportunity: Massive clearance of office equipment**

1) "Straight to the point!" Bridges of prosperity with Africa

Leading the way, building bridges in the interests of Africa and Africans, these are the missions of Croissance PEACE. Because nothing is done great without a sense of duty, our goal is to cover the needs of African economic operators whoever they are, and particularly those who intervene in the field of international trade and distribution, everywhere on the planet. continent.

After working for several months with our partners in Africa, we implemented a new system for international trade intended for African importers. The peculiarity of this device lies in its quality and simplicity, to make it your own. A rigorous and efficient method.

You have to see big and far! Globalization is unavoidable, and in an increasingly competitive world, you have to be competitive. With the expansion of the

continental free trade area in Africa, the continent can hope to boost intra-African trade, but also international trade. Because, meeting the challenges of economic development and social progress in Africa requires both a long-term vision but also concrete instruments, operational immediately, which will make it possible to achieve this vision.

Faced with this political feat operated by African states, it is now up to the private sector in Africa to build successful business enterprises that are based on viable economic models. Also, the progress of the global African market allows local and international investors to consider more ambitious and systemic investment approaches.

International trade brings together several stakeholders including producers, logisticians, carriers, freight forwarders, importers, consumers ...

Most of the time, the problem that arises in international trade is primarily the language barrier. This prevents many suppliers from accessing markets in which they could do good business. But it is also a difficulty for importers to source new products, because they are unaware of their existence. When we add to this the impacts of the Covid-19 health crisis which prevents the organization of trade shows, fairs and other mainstream trade events, international trade in Africa is likely to experience significant imbalances in the months to come. Rising prices, lack of products, trade monopolies.

The interest of the model developed by Croissance PEACE is to help local importers to order the most demanded products or those which are frequently lacking in their markets, from African producers or elsewhere, which at the same time allows them to " increase the production capacities of producers. In addition, logisticians and carriers will be treated with more volume of goods.

African markets are not confined to capital cities, they extend to regions, provinces and territories. This is why we are proud to be able to link all these eminent actors and professionals of international trade in Africa through a simplified device.

From the conclusion of our work, we immediately interested the African ambassadors and the representatives of the African economic missions in France in this new device, through technical meetings within the embassies in Paris. In this regard, you can read the press release here [\(link\)](#).

In Bukavu in South Kivu, Democratic Republic of Congo, this instrument, well received by local authorities as well as local importers, is in the start-up phase. It is an act that strengthens the collegial legitimacy of enlightened leaders, whose sole purpose is to serve the populations in their charge. Thus, the trade and distribution sector in South Kivu has a dimension more open to other regions of Africa and to the world. It is also a satisfaction for our local partner KivuTech.

This century is a century of openness and not of withdrawal. Africa has understood this well. Besides, she always knew it. That's why she is welcoming and kind to other people at all times. It's part of his DNA.

By expanding the intra-Africa market, African rulers have shown vision. This is remarkable, it must be said. Now it is a question of going further by establishing favorable trade relations for Africa and its partners with other economic spaces in the world.

The model proposed by Croissance PEACE can be duplicated in all regions of Africa. If you want to join the group of partners in Africa and become the local representative of this model in your region, get information quickly from Croissance PEACE.

We keep in touch. [Ludovic Emanuely](#)

2) How to finance the acquisition of agricultural and processing equipment in Africa?

The missing link ...!

Considering an ambitious agricultural project requires the purchase of efficient agricultural equipment. As everyone knows, the mechanization of agriculture in Africa is a serious problem. The lack of funding is a fundamental trend that concerns all categories of production: cereals, fruits, vegetables and other special products...

Thus, on the one hand, the manufacturers of these materials often find themselves unable to conquer an increasingly growing African market, given the demographic growth. And on the other hand, the constant frustration of African farmers and industrialists who see the opportunities offered by their trades without being able to seize them. It is a deplorable situation for everyone.

Within Croissance PEACE, we have helped several project leaders in agriculture and the processing industry on the continent, through various fundraising campaigns, to finance their projects. However, we are aware that there are many interesting agricultural and industrial projects in Africa seeking funding. This is why, beyond one-off fundraising, we are now considering the creation of a larger ecosystem, by setting up specific investment vehicles, to finance the acquisition of agricultural and processing equipment. by local professionals in Africa.

We therefore appeal to all associations, federations and support networks for manufacturers of advanced agricultural and processing equipment who wish to work in Africa, to contact us now.

Find out quickly!

Auguste DAGO
Director of Investments
auguste.dago@croissancepeace.org

3) Croissance Peace has answers to your questions ...

This section, which will also appear in future letters, will give you an idea of what Croissance PEACE and its partners can do for you.

This is a non-exhaustive list of questions that come to us frequently and to which we HAVE answers:

Partners

- Is my partner reliable? Is what he tells me true?
- I would like to find foreign partners in the field of agriculture (I have arable land)

...

I miss everything else. Who can I contact ?

- Who can help me develop my breeding (cattle, sheep, poultry, fish, pigs?)
- Who can accompany me to reorganize my fishing industry?
- Breeding hens and ducks, who can accompany me?
- Are there any Europeans who can work and also provide training (agriculture, livestock, construction fishing)?
- Who want to join forces to set up a franchise business of second-hand work tools (tools, hammers, pliers ...)

Funding

- How to obtain European aid ?, Bad? International institutions?

- Who could invest in my project?
- Who can give me a course on all the possible help in organic farming?
- Who can accompany me to carry out a business plan?

Expertises and services

- Who can collect my receivables?
- Who can give us training (agriculture, construction, organization, sale, purchase)?
- Who in the construction industry can come and work as a design office?
- Who can provide me with workers specialized in the construction of buildings?
- Who can help me build a fresh fruit processing unit to export?
- How can I comply with European standards to export?
- Who can offer me BIM (Building information modeling)
- Who can provide me with a large number of seasonal workers (whom we train)?
- Who can put me on TV?
- How to make myself known to the press
- . How to meet deputies and elected officials while being sponsored?

Business intermediary

- How to make myself known as a local African aggregator in the field of sanitary products

Providers

- How to negotiate with a supplier?
- Who can sell me flour, pasta, oil, sugar, soap?
- Who can sell me even used construction equipment and machinery?
- What should I do to avoid being fooled by my supplier?

If this corresponds to one of your expectations, let us know and we will offer you a solution.

[Consult too our STATES, PRIVATE SECTOR AND CIVIL SOCIETY IN AFRICA RESOURCE OPTIMIZATION PROGRAM](#)

Auguste DAGO
 Directeur des investissements
auguste.dago@croissancepeace.org

4) Being represented and selling your fresh products in Paris... Are you interested?

Letter of intent to participate in the Fresh Produce from Africa Market in Paris. As part of our activities, we innovate by studying the possibility of organizing a large platform for fresh products in Paris, all of AFRICAN origin. This market, where the African pavilion will offer only African products.

There are many advantages:

- . Lower intermediate costs
- . Mutualization of charges
- . Support of quantities and qualities thanks to the number of producers
- . Knowledge of your production and your products
- . Bestsellers

....

Here is the letter of intent to return to us to validate your interest. Then we will exchange:

I am interested in participating in the fresh produce market from Africa "in Paris

Company Name :
Your name :
First name:
Post:
Website :
E-mail :
Whatsapp phone / signal:
What are you producing? :
Country / city location:
Cultivated area (hectares) by product:
Production / product per year:

How do you ensure storage?
Have you ever exported?

Please send us the letter to contact@croissancepeace.org

5) Opportunity: Massive clearance of office equipment

Several weeks ago, we offered you a batch of 400 multifunction printers from top brands at a very competitive price.

Others are coming. Make your reservations!

We also have office equipment such as:

Portable X240, X270 (known brand)

M83 SFF workstation (well-known brand)

Thinkcenter MT83 workstation (well-known brand)

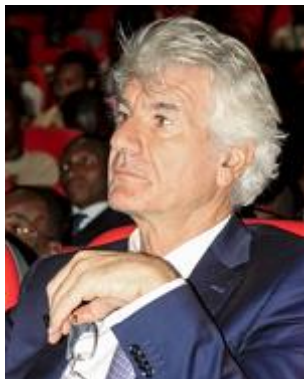
We also have all types of accessories (cables, adapters, headsets, webcam, etc.) and all types of peripherals (screens, keyboards, mice, docking stations, etc.)

We are able to provide delivery logistics to the destination of your choice.

Request for information at contact@croissancepeace.org ... we will forward to the partner.

Think positive and act constructively!

Best regards.



Ludovic EMANUELY
President – Croissance PEACE
+33 6 80 26 97 19
www.croissancepeace.org
ludovic.emanuely@croissancepeace.org

